



LA DEMANDE

\$1,000,000 pour mettre à l'échelle ce qui est déjà construit

Le produit est opérationnel et les langues sont livrées. Ce tour achète la distribution, la conformité et le temps de convertir une plateforme lancée en comptes payants — pas le temps de découvrir si la plateforme fonctionne.

TOUR D'AMORÇAGE · Ouvert jusqu'au Q3 2026

Pré-revenus · 1950+ pages en ligne · catalogue de 50+ outils opérationnel · Lancement public le 16 mai 2026

PRÉ-MONEY

\$6,000,000

Capital valorisé — aucun plafond, aucune décote, aucune clause NPF

POST-MONEY

\$7,000,000

TAILLE DU TOUR

\$1,000,000

Clôture progressive · Objectif 6–10 signataires

CAPITAL PROPOSÉ

14.29%

\$1,000,000 à \$7,000,000 post-money



TICKET MINIMUM

\$25,000

Pas de plancher pour les angels stratégiques

INSTRUMENT

Capital valorisé

Aucun plafond de valorisation, aucune décote, aucune clause NPF — ce sont des conditions propres au SAFE, et ce tour n'est pas un SAFE.

UTILISATION DES FONDS

Ingénierie + Produit 25% · Ventes + Succès clients 25% · Marketing + GTM 20% · Conformité + Juridique 15% · Infrastructure cloud + APIs IA 10% · Réserve + Tampon de trésorerie 5%

RUNWAY

18 mois

Jusqu'à \$1M d'ARR et le déclencheur de la Série A

REVENUS

Premium \$149/mo · Pack Complete \$499 · Conseil + niveaux entreprise AI Suite

COUVERTURE PAR DOMAINE DE PRATIQUE

10+ domaines · commercial · sociétés · contentieux en profondeur · droit du travail · PI · vie privée · réglementaire · gouvernance de l'IA en croissance · famille · fiscal sur la feuille de route

[Deck de présentation](#)

[Plan d'affaires](#)



invest@lawra.io

La valorisation, défendue des deux côtés

Il s'agit de notre propre estimation et d'une position d'ouverture, pas d'un multiple de marché.

Pourquoi pas plus bas

Le produit n'est pas un deck. Un catalogue de 50+ outils, 10+ agents autonomes, 1950+ pages de contenu publié et neuf langues natives sont déjà en ligne et maintenus. Un prix d'entrée plus bas valoriserait des années de travail construit comme s'il s'agissait d'un prototype, et laisserait l'entreprise sous-capitalisée au moment précis où la distribution doit être achetée.



Pourquoi pas plus haut

Nous n'avons ni revenus, ni contrats entreprise signés, ni données de cohortes, et nous ne fabriquerons pas de comparable d'amorçage : ni Legora ni Spellbook ne publie de valorisation d'amorçage, et les chiffres qui circulent pour les deux sont des tailles de tour. Ce qui est publié relève d'étapes ultérieures, et constitue une preuve sur la catégorie et non sur ce prix. Legora a levé un amorçage de 10,5 M\$ en mai 2024 mené par Benchmark, sans valorisation divulguée (tel que rapporté par Artificial Lawyer, 16 mai 2024, artificiallawyer.com/2024/05/16/...), et a atteint une série D de 550 M\$ à une valorisation de 5,55 Md\$ menée par Accel en moins de deux ans, avec des valorisations divulguées de 675 M\$ en série B (mai 2025) et de 1,8 Md\$ en série C (octobre 2025) en chemin (Source : Legora, « Legora raises \$550 million Series D to fuel US growth », 10 mars 2026, legora.com/newsroom/legora-raises-550-million-series-d-to-fuel-us-growth) ; son investisseur Bessemer indique 100 M\$ d'ARR en avril 2026, dix-huit mois après le lancement (Source : Bessemer Venture Partners, « Legora: The fastest enterprise business to reach \$100M ARR », 1er avril 2026, bvp.com/atlas/legora-the-fastest-enterprise-business-to-reach-100m-arr). Spellbook a levé une série B de 50 M\$ menée par Keith Rabois chez Khosla Ventures, sans valorisation divulguée (Source : Spellbook, « Spellbook Raises \$50m Series B led by Khosla Ventures », 9 octobre 2025, spellbook.com/blog/series-b). Ce sont les tours de sociétés qui ont déjà des clients et des revenus ; nous n'avons ni l'un ni l'autre, et c'est pourquoi notre propre chiffre est fixé sur le coût de remplacement plutôt que face à eux. Nous nous situons ici parce que la traction est la seule chose que nous ne puissions pas encore montrer, et parce que nous voulons que les investisseurs de la première heure portent un vrai potentiel. Le pre-money de 6 M\$ est notre position d'ouverture, non un prix de marché.



Utilisation des fonds

Pourcentages du montant total de \$1,000,000, avec les postes et montants derrière chacun.

25% **Ingénierie + Produit** \$250,000

Intégration Stripe + verrouillage des abonnements AI Suite Premium ; lancement de l'application mobile (Lawra.app) ; compléments Word + Outlook (Microsoft AppSource) ; RAG de Phase 3 sur le corpus de 1 950 pages ; proxy IA multi-fournisseurs (Claude, OpenAI en parallèle de Gemini) ; travaux de préparation SOC 2.

25% **Ventes + Succès clients** \$250,000

2–3 recrutements : responsable commercial entreprises (LatAm), gestionnaire succès clients, spécialiste génération de demande. Prospection vers les cabinets de taille moyenne au MX/CO/BR/PE/AR + Ibérie. Conversions de pilotes entreprise.

20% **Marketing + GTM** \$200,000

Campagne de sortie de mode discret + lancement validé par les investisseurs. Conférences juridiques en LatAm (CEDEX, ABA LatAm, LegalTech Forum BR). Marketing de contenu en 9 langues. Visibilité de la marque pour le Council of Jurists, Trial Simulator et Lawra Incorporate Premium en tant que produits définissant une catégorie.

**15%****Conformité + Juridique \$150,000**

Programme SOC 2 en 2027 — Type I puis Type II via Vanta ou Drata, ouvert à la clôture de ce tour et financé par lui; préparation ISO 27001 + 42001 (Système de management de l'IA); dépôts de marques internationaux (USPTO + EUIPO + INPI BR + IMPI MX); conseil juridique continu; formalisation de Lawra, S.R.L.

10%**Infrastructure cloud + APIs IA \$100,000**

Gemini API à grande échelle + proxy multi-fournisseurs Claude/OpenAI planifié via Cloud Functions; Firestore + Firebase Auth + Hosting; infrastructure de recherche Pagefind; provisionnement sauvegarde + reprise d'activité; monitoring + observabilité.

5%**Réserve + Tampon de trésorerie \$50,000**

Coussin de fonds de roulement pour l'imprévu — délais de données partenaires, cycles de vente plus longs, opportunités tactiques, relais de Série A si nécessaire.

Runway

Ce tour finance 18 mois. Cette fenêtre est dimensionnée pour atteindre \$1M d'ARR et le déclencheur de la Série A: deux à trois recrutements commerciaux couvrant le Mexique, la Colombie, le Brésil, le Pérou, l'Argentine et l'Ibérie; le paywall et le verrouillage des abonnements qui convertissent les utilisateurs gratuits en comptes payants; les modules complémentaires Word et Outlook; et les travaux de préparation SOC 2 et ISO que demande un acheteur régulé avant de signer. À la clôture minimale viable de \$750,000, les mêmes 18 mois sont financés, avec les recrutements commerciaux échelonnés plutôt que simultanés.



Paliers de tickets, et ce que chacun comporte

Au-delà des actions elles-mêmes, chaque palier comporte des droits définis.

TICKET	PARTICIPATION À \$7M POST	DROITS ASSOCIÉS
\$25,000	0.36%	Nommé au registre des investisseurs du tour ; mise à jour écrite trimestrielle.
\$50,000	0.71%	Mise à jour écrite trimestrielle ; appel annuel avec les investisseurs.
\$100,000	1.43%	Mise à jour trimestrielle, appel annuel et droits d'information sur demande.
\$250,000	3.57%	Droits d'information, pro-rata dans le prochain tour, et accès trimestriel à l'équipe dirigeante.
\$500,000+	7.14%	Droits d'information, pro-rata, siège d'observateur au conseil, et mention nominative sur la page Investisseurs.

Les tickets sont flexibles. Les investisseurs peuvent souscrire tout montant égal ou supérieur au minimum de \$25,000. Tous les tickets bénéficient des mêmes conditions, proportionnellement à leur taille ; la colonne des droits indique ce que chaque palier reçoit au-delà des actions elles-mêmes.



Dilution

Ce que représente chaque ticket à la valorisation annoncée de \$7,000,000 post-money. C'est le seul chiffre de cap table publié par ce kit; le reste est disponible sous NDA signé.

\$25,000 0.36%	\$50,000 0.71%	\$100,000 1.43%	\$250,000 3.57%
\$500,000+ 7.14%			

Ce pour quoi nous ne levons pas de fonds

Nous ne levons pas de fonds pour construire le produit — il est construit et en fonctionnement. Nous ne levons pas de fonds pour financer un changement de marque, un bureau, un circuit de conférences pour lui-même, ou un objectif d'effectif. Nous ne levons pas de fonds pour acheter un corpus de recherche juridique : notre position est que les corpus se banalisent alors que l'expertise se cumule, et nous préférons dépenser l'argent sur les personnes qui vendent et la conformité qui le leur permet. Et nous ne levons pas de capital relais pour repousser une décision — si le tour ne se clôture pas, les lignes de services et de produits à paiement unique continuent de financer l'entreprise, à un rythme plus lent.



Clôture minimale viable et calendrier

Le tour se clôture au fil de l'eau jusqu'au T3 2026. \$750,000 est la clôture minimale viable : en dessous, le tour n'a pas lieu et aucun fonds engagé n'est appelé. Au-dessus, chaque ticket supplémentaire raccourcit le délai avant les recrutements commerciaux plutôt que de changer le plan.

Relation avec le tour du groupe CEMI.ai

Chaque initiative lève des fonds à son propre niveau, pour son propre plan. CEMI.ai lève des fonds au niveau du groupe, pour la plateforme partagée, les laboratoires et la chaîne de production sur laquelle chaque initiative est construite. Un investisseur peut entrer à l'un ou l'autre niveau, et les deux montants sont complémentaires, non alternatifs : l'argent investi dans une initiative finance le plan de cette entreprise ; l'argent investi dans le groupe finance la machinerie sur laquelle toutes fonctionnent.

Pour les sources derrière ces chiffres — ce qui est vendu, qui paie, et chaque prix publié cité depuis sa propre page — voir le document sur les sources de revenus. [Sources de revenus →](#)



SIGNÉ

Carlos Miranda Levy

Coordinateur des Intelligences Augmentées de CEMI

DEMANDES D'INVESTISSEMENT

invest@lawra.io

SUIVI COMMERCIAL

business@lawra.io

Lawra lève des fonds au niveau initiative ; CEMI.ai lève des fonds au niveau groupe. Les deux kits sont ouverts.

[Kit investisseur du groupe CEMI.ai](#) · [Dossier institutionnel CEMI](#)



lawra.io/investors

Cette page est fournie à titre informatif et ne constitue pas une offre de valeurs mobilières. Les conditions d'investissement sont soumises à la documentation juridique définitive.