



PLAN DE NEGOCIOS

Cómo Lawra gana

Un plan realista y viable que crece gradualmente hasta despegar. Educación multilingüe + herramientas + consultoría para la práctica legal — anclado en América Latina, abierto al mundo, y construido deliberadamente para sobrevivir los ciclos de hype.



Ver el pitch

RONDA SEMILLA · Abierta hasta Q3 2026

Pre-revenue · Más de 1.950 páginas activas · catálogo de producto de más de 50 herramientas operativo · Lanzamiento público 16 de mayo de 2026

PRE-DINERO

\$6,000,000

Capital con precio — sin cap, sin descuento, sin MFN

POST-MONEY

\$7,000,000



TAMAÑO DE LA RONDA	\$1,000,000 <i>Cierre progresivo · Objetivo de 6–10 firmantes</i>
PARTICIPACIÓN OFRECIDA	14.29% <i>\$1,000,000 a \$7,000,000 post-money</i>
TICKET MÍNIMO	\$25,000 <i>Sin mínimo para ángeles estratégicos</i>
INSTRUMENTO	Capital con precio <i>Sin cap de valoración, sin descuento, sin MFN — esos son términos de un SAFE y esta ronda no es un SAFE.</i>
USO DE FONDOS	Ingeniería + Producto 25% · Ventas + Customer Success 25% · Marketing + GTM 20% · Compliance + Legal 15% · Infraestructura Cloud + APIs de IA 10% · Reserva + Buffer de Runway 5%
RUNWAY	18 meses <i>Hasta \$1M ARR y el disparador de la Serie A</i>
INGRESOS	Premium \$149/mo · Paquete Complete \$499 · Consultoría + niveles enterprise del AI Suite



**COBERTURA POR ÁREA
DE PRÁCTICA**

**Más de 10 áreas · comercial · corporativo · litigios
profundos · laboral · PI · privacidad · regulatorio ·
gobernanza de IA en crecimiento · familia · fiscal
en hoja de ruta**

Pitch deck

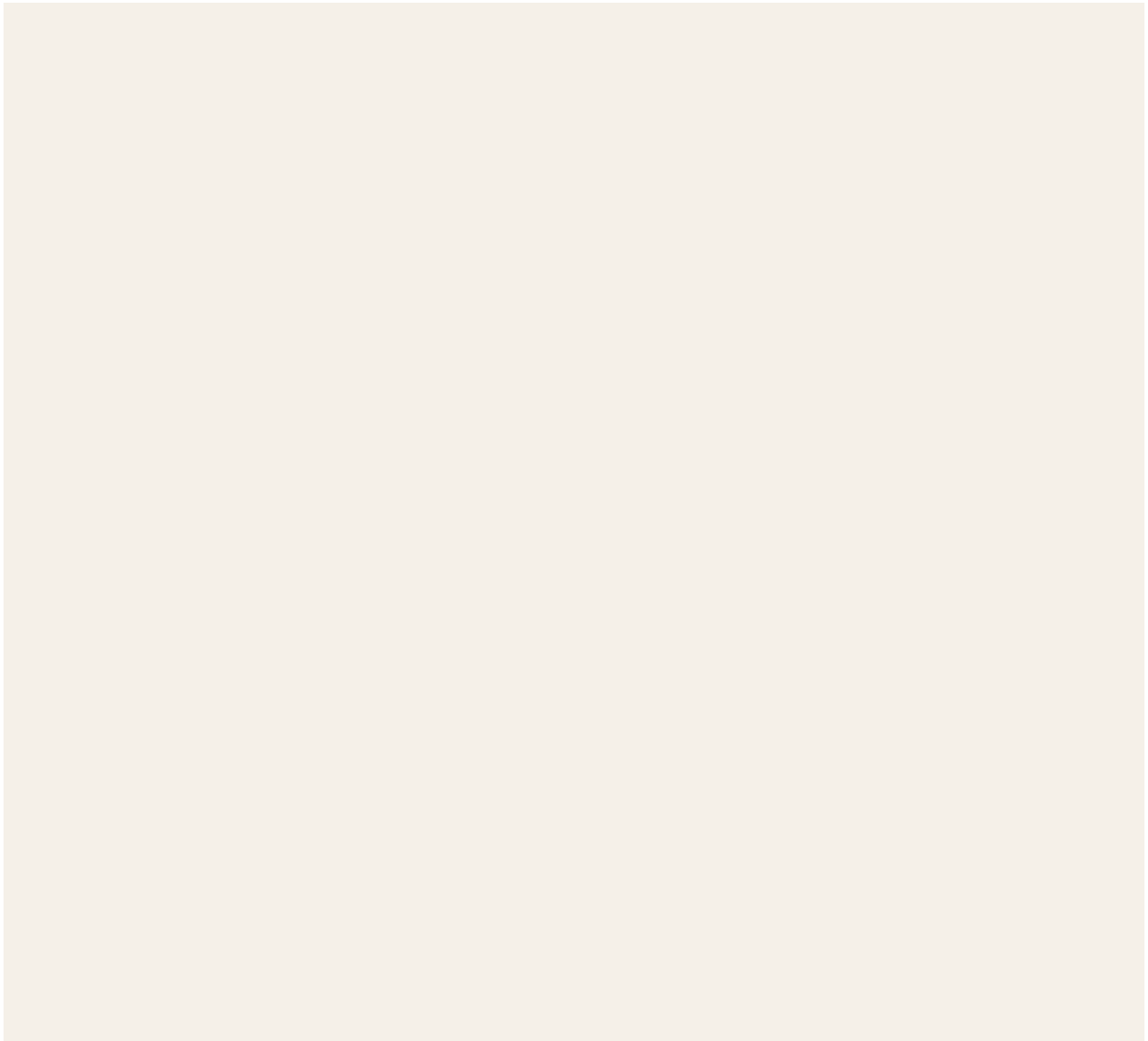
La propuesta

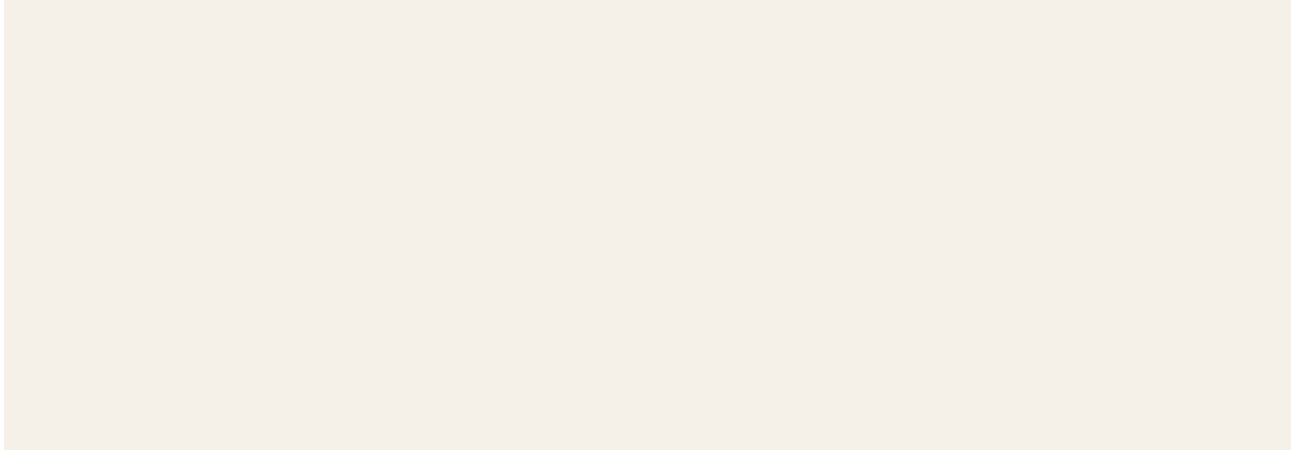
invest@lawra.io



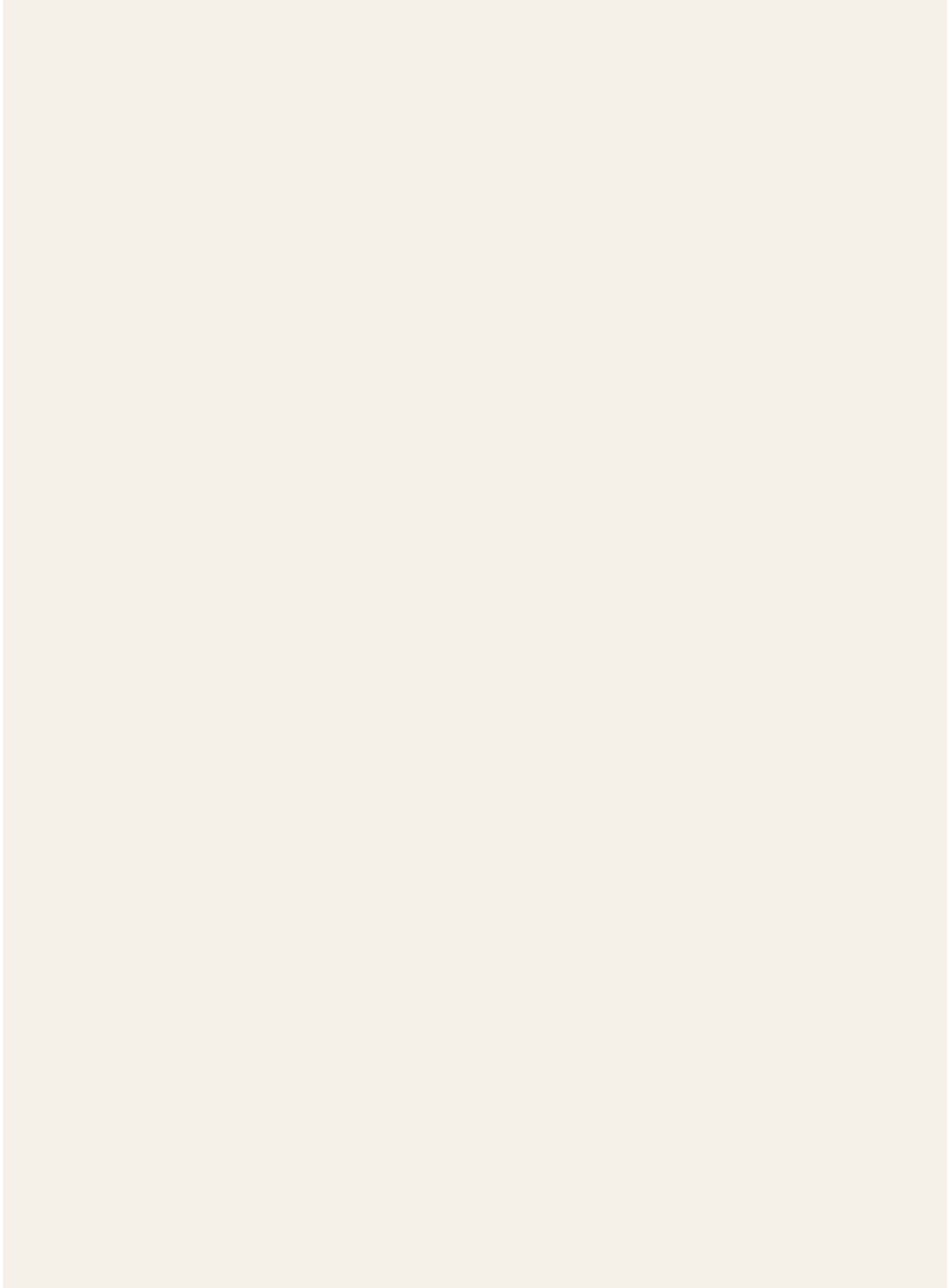


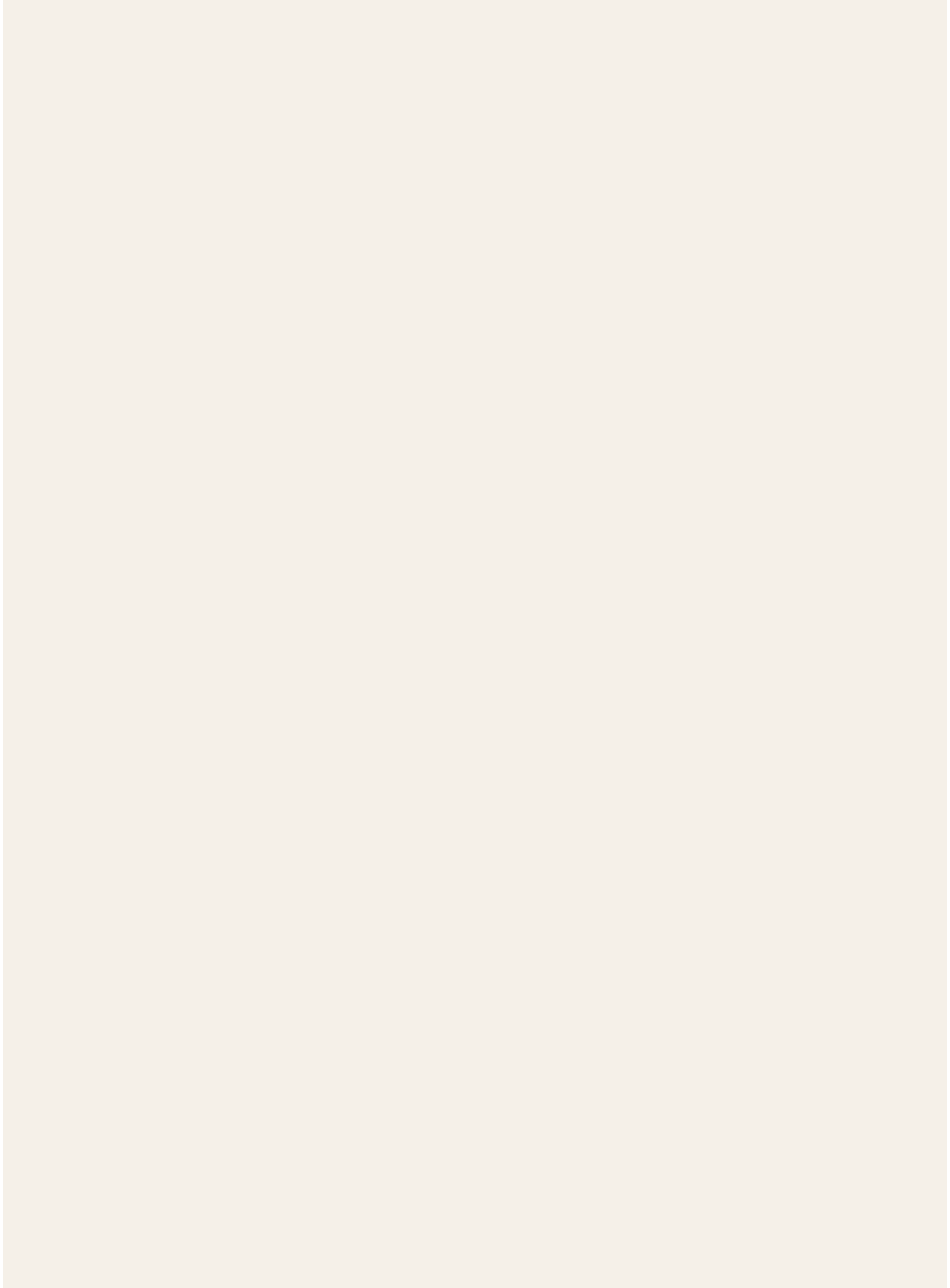


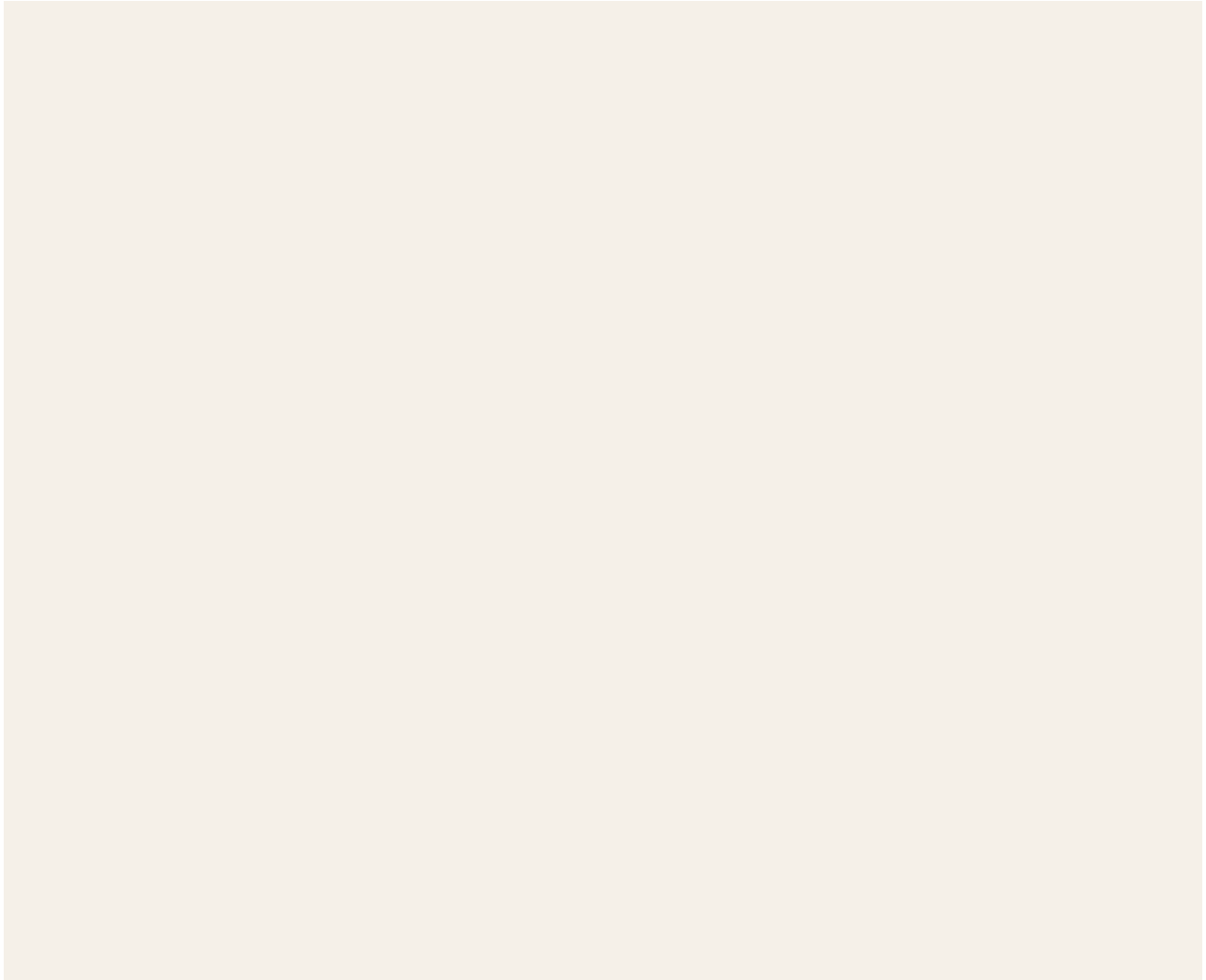




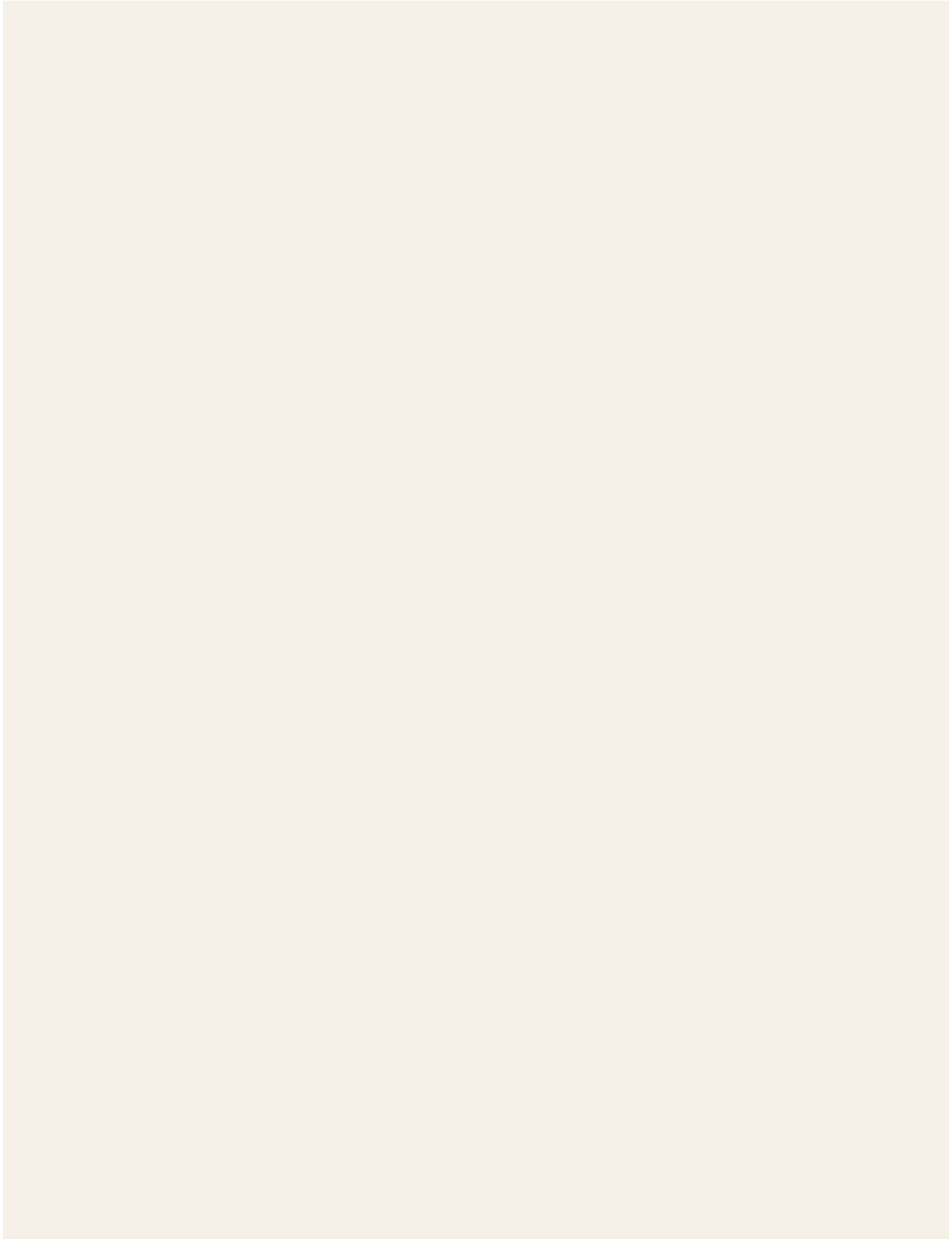


















Equipo

Liderado por el fundador con un modelo operativo deliberadamente aumentado por IA.



Carlos Miranda Levy

Fundador · Innovador en Jefe

Stanford Digital Vision Fellow · líder tecnológico reconocido por CNN · economista · trabajo en cuatro continentes · Coordinador de las Inteligencias Aumentadas de CEMI · multilingüe (EN/ES/FR/PT)



Tanya Mejía-Ricart

Asociada · Vicepresidenta Senior, Derecho y Regulaciones

Décadas de práctica legal · Derecho de Propiedad, Regulatorio, Fiscal, Patrimonio y Familia · fundamenta a Lawra en doctrina real



Ana Carolina Blanco Haché

Asociada · VP de PI y Derecho del Entretenimiento

LLM de Oxford · Derecho de PI y Entretenimiento · la columna vertebral de contratos y cumplimiento del AI Suite



Ydarlis Gissel Cabrera Grullón

Asociada · CCO (Directora Comercial)

Dos décadas en ventas, medios digitales y alianzas estratégicas · TV, radio, medios digitales y distribución de entrega de alimentos



Fabiola Herrera

Asociada · Vicepresidenta Senior, Asuntos Regulatorios y Relaciones Gubernamentales

Ex Subgerente, Banco Central de la República Dominicana · autora del marco legal de ciberseguridad financiera · fundó el CSIRT · lideró la Cámara de Compensación Bancaria



Luishy Medina

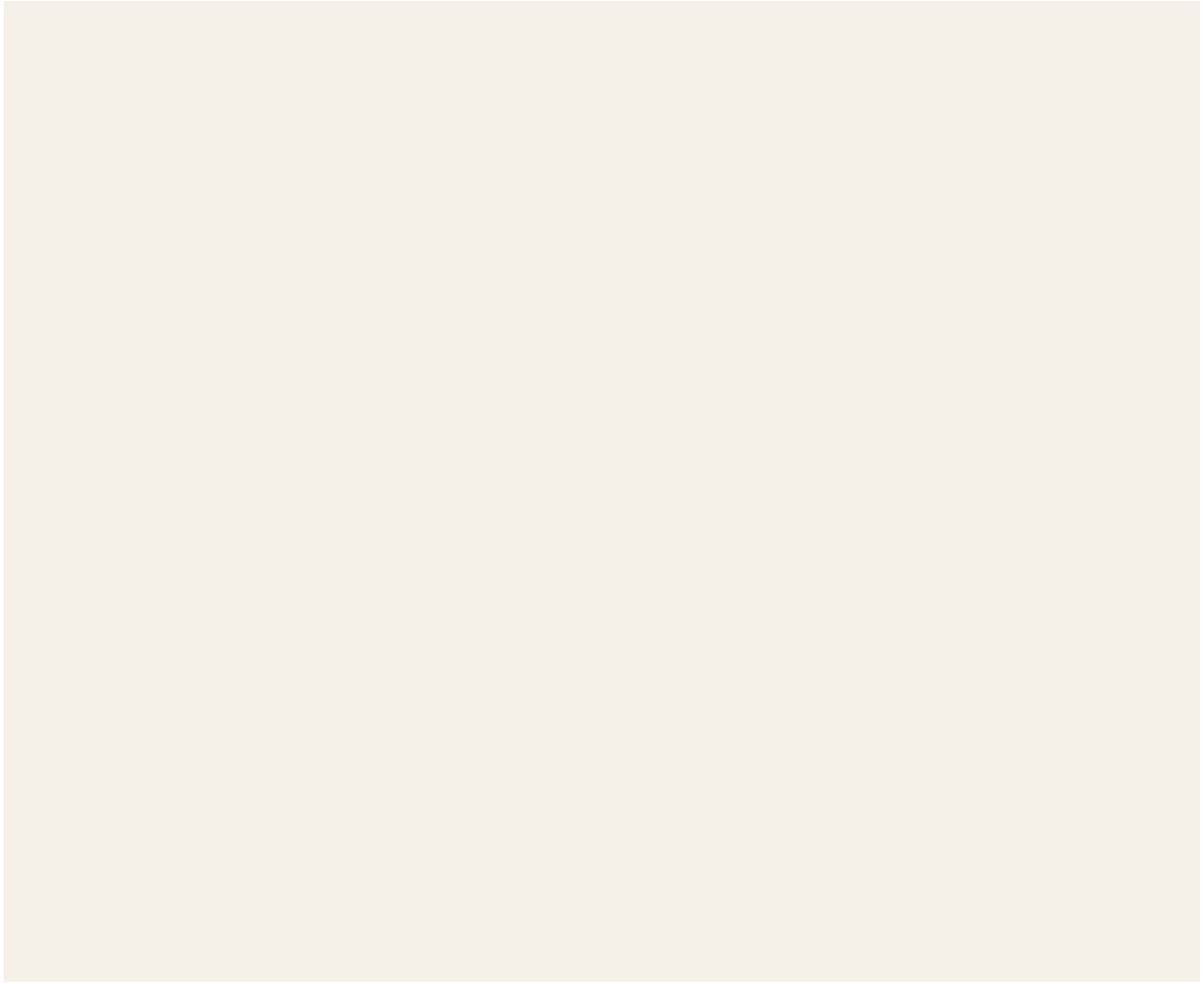
Asociado · CTO

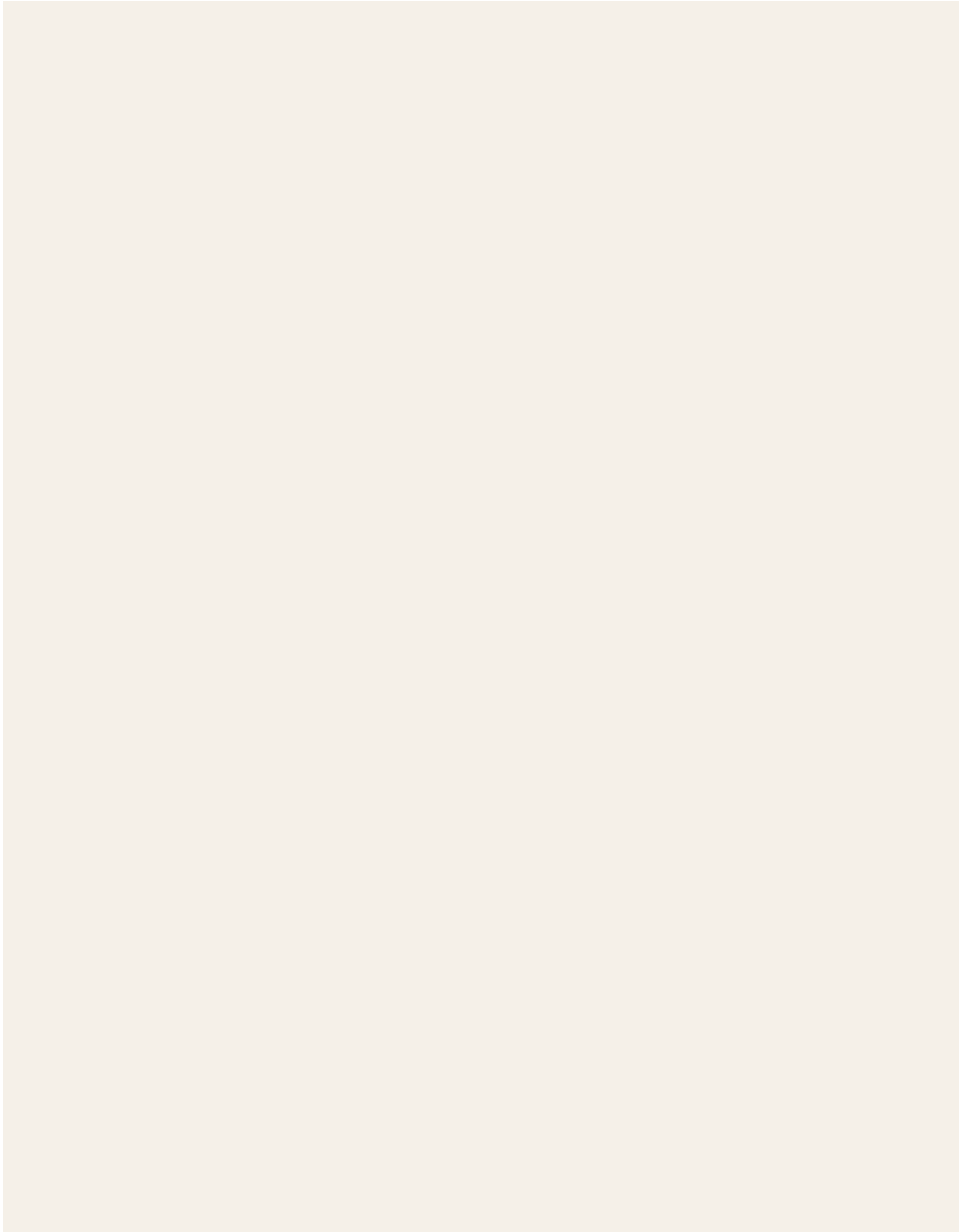
Blockchain · IoT · comunicaciones · arquitectura y orquestación de sistemas · IA · big data · colaborador del Banco Mundial · exalumno de HACKT en Silicon Valley

Lawra, Lawrena, Lawrelai (personas IA) — Voces IA diferenciadas que impulsan el asistente de chat, el comentario del Simulador de juicio, la síntesis del Consejo de Juristas y las herramientas del AI Suite basadas en personas. No son "personajes" — son componentes operativos del producto.

Plan de contratación post-financiamiento: incorporación sénior en ingeniería (full-stack + integraciones IA), responsable de alianzas LatAm, líder de éxito del cliente.











FIRMADO

Carlos Miranda Levy

Coordinador de las Inteligencias Aumentadas de CEMI

CONSULTAS DE INVERSIÓN

invest@lawra.io

SEGUIMIENTO COMERCIAL

business@lawra.io

Lawra recauda a nivel de iniciativa; CEMI.ai recauda a nivel de grupo. Ambos kits están abiertos.

[Kit de inversión del grupo CEMI.ai](#) · [Dossier institucional de CEMI](#)



lawra.io/investors