

IA AGÊNTICA PARA A PRÁTICA JURÍDICA

Lawra.

IA para a prática jurídica — multilíngue, implantação soberana,
educação em primeiro lugar.

Carlos Miranda Levy · Tanya Mejía-Ricart · Ana Carolina Blanco Haché · Ydarlis Cabrera · Fabiola Herrera · Luishy Medina ·

2026



POR QUE AGORA

O capital está apostando em IA jurídica — e na América Latina

A Lawra está na interseção dos dois sinais. Multilíngue + ancorada na LatAm + implantação soberana.

O PROBLEMA

Advogados querem IA. Não têm um caminho.

(

(

(

(

A SOLUÇÃO

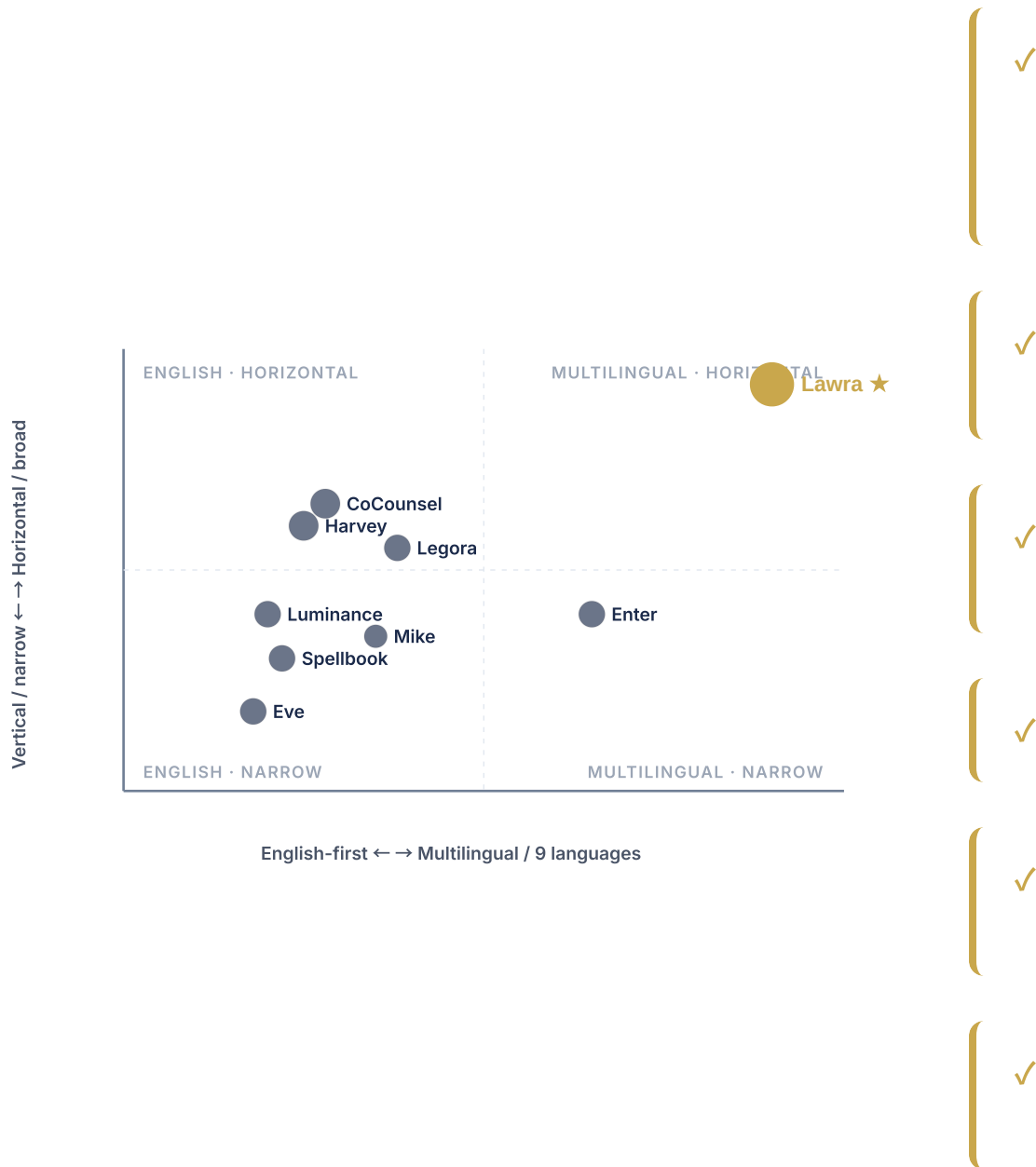
Três camadas, uma empresa

1

2

3

Não lutamos onde Harvey/CoCounsel/Luminance são fortes



Cobrando 10+ áreas de prática jurídica. Tudo operacional.

100+

10+

50+

1.800+

DISTRIBUIÇÃO DE PROFUNDIDADE HOJE (HONESTA)

PROFUNDO

Comercial · Corporativo · Contencioso

EM CRESCIMENTO

Trabalhista · Privacidade · PI · Regulatório · Governança de IA

ROADMAP

Família · Tributário

Nenhum vaporware. Toda ferramenta entrega output pronto para cliente pagante hoje. O AI Suite inclui mais de 50 agentes jurídicos autônomos — AI Judge, Brief, Lawra Incorporate, Lawsuit Assembly, Conflict Check, Settlement Valuation, E-Filing, AI Lawyer, Workflows, Monitors, além do nosso portfólio ampliado e adaptado de agentes cobrindo revisão de fornecedores, DPA, DSAR, rescisão, clearance de marca, redação de petições, preparação de depoimento, notificações extrajudiciais e mais. O Lawra Incorporate entrega mais de 95 documentos jurídicos produzidos como um gerador freemium em níveis.

TRAÇÃO

Construído antes de captar



MERCADO

Grande, em rápido crescimento e nossa fatia é incontestada

\$1,1T

\$15B+

~2M+

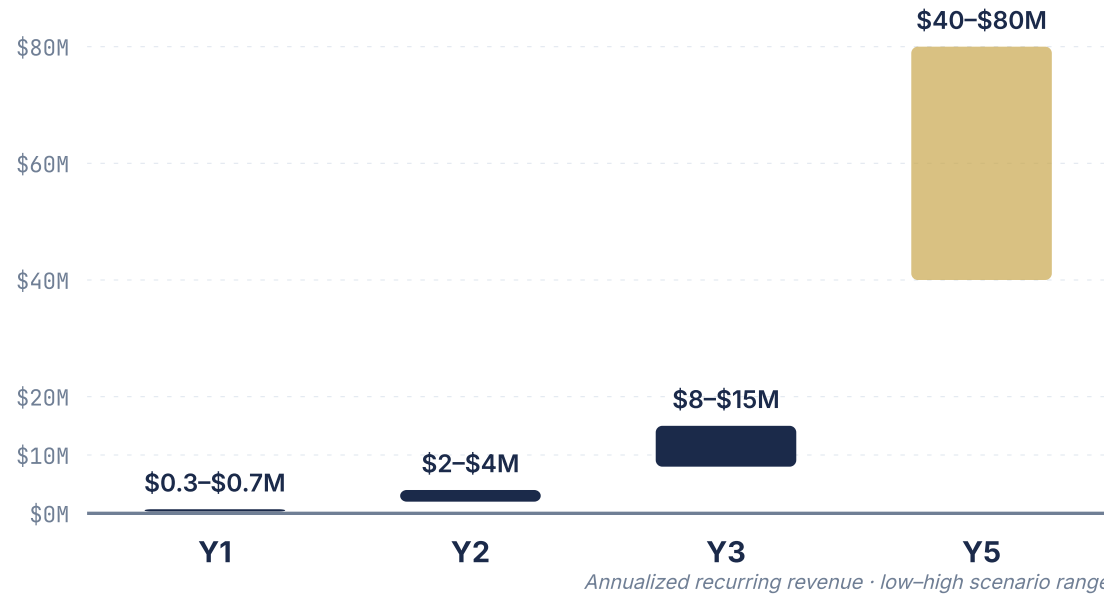
Nossa fatia endereçável — mercado médio multilíngue + América Latina + enterprise implantável soberanamente — é de **\$1,5B–\$3,5B** até 2030 com premissas conservadoras de penetração. Além da América Latina: Ibéria, África lusófona, empresas multilíngues da Ásia-Pacífico, mercado médio da UE/Canadá.

ENTRADA NO MERCADO

De baixo para cima primeiro. Enterprise vem depois.

PERSPECTIVAS FINANCEIRAS

Projeções ousadas, upside real



ARR Ano 5: \$40M–\$80M · Margem operacional 65–75%

Ponto de equilíbrio: mês 14–16

Series Seed: US\$ 1M–US\$ 3M para chegar a US\$ 5M de ARR. Series A: US\$ 10M–US\$ 25M com US\$ 20–50M de ARR. Contexto de categoria, com fonte no plano de negócios: Harvey e Enter alcançaram avaliações de bilhões de dólares em cerca de três anos.

ROADMAP

O que vem a seguir

Todo Consenso · Lawra
itors · pacotes de doutrina
i · Extração Anthropic Legal
— primeiro
Q3 2026

Q4 2026

Add-ins Word + Outlook
(AppSource) · Vault · primeiros
pilotos enterprise no MX/CO/BR.

2027

SOC 2 Tipo 1 e depois Tipo II ·
Sovereign Suite disponibilizada ·
Consenso cross-modelo · entrada

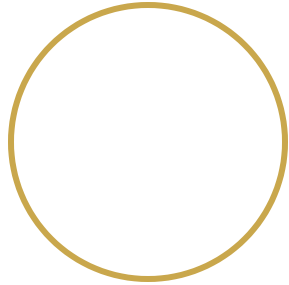
2028+

Trajetória de ARR \$40M
aquisições seletivas na Am
Latina · liderança multilín
global

O TIME

O time

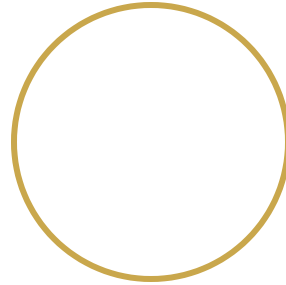
Um time fundador que abrange execução regulatória, jurídica e tecnológica, com décadas de prática combinada. Estes são os humanos no cap table.



Carlos Miranda Levy

FUNDADOR · INOVADOR-CHEFE

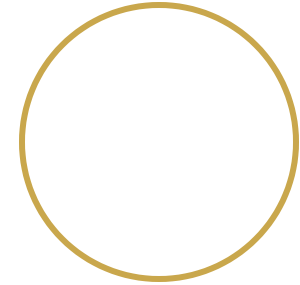
Fellow do Stanford Digital Vision Program ·
líder tecnológico reconhecido pela CNN ·
economista · atuação em quatro
continentes · Coordenador das
Inteligências Aprimoradas da CEMI ·
multilíngue (EN/ES/FR/PT)



Tanya Mejía-Ricart

**ASSOCIADA · VP SÊNIOR DE DIREITO E
REGULAMENTAÇÃO**

Décadas de prática jurídica · Direito
Imobiliário, Regulatório, Tributário,
Patrimonial e de Família · fundamenta a
Lawra em doutrina real



Ana Carolina Blanco Haché

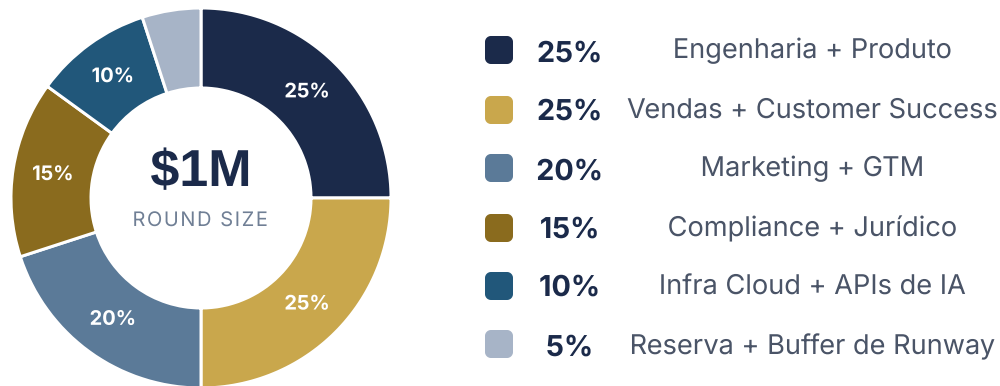
**ASSOCIADA · VP DE PROPRIEDADE
INTELLECTUAL E DIREITO DO
ENTRETENIMENTO**

LLM por Oxford · Direito de PI e
Entretenimento · a espinha dorsal de
contratos e conformidade do AI Suite

USO DOS FUNDOS

Para onde vai o \$1M

Horizonte operacional de 18 meses. Alocação alinhada ao que impulsiona o ARR: lançamento do paywall do Stripe, contratações de vendas enterprise e certificações de conformidade que desbloqueiam compras.



A PROPOSTA

Parceiros estratégicos antes do maior lance

Estamos captando \$1,000,000 a \$6,000,000 pré-money / \$7,000,000 pós-money, o que representa 14.29% da empresa. É participação societária precificada, não um SAFE: não há cap de valuation, não há desconto e não há cláusula MFN. Ticket mínimo \$25,000. Tickets a partir de \$250,000 têm direito de pro-rata; a partir de \$500,000, assento de observador no conselho.

Rede de contatos. Distribuição. Expertise jurisdicional. Relações setoriais. Priorizamos investidores que trazem mais do que capital — parceiros estratégicos, não o maior lance.

[Iniciar a conversa](#)

Obrigado.

Lawra · Carlos Miranda Levy · 2026

Continuar a conversa

Carlos Miranda Levy

Coordenador das Inteligências Aprimoradas da CEMI

invest@lawra.io · business@lawra.io

