



OFFEN FÜR INVESTOREN — 2026

Investieren Sie in die Zukunft der juristischen KI

Lawra ist ein agentisches KI-Ökosystem für die Rechtspraxis im KI-Zeitalter — 50+ KI-Tools in anwaltsverständlichen Produktkategorien, 10+ autonome KI-Rechtsagenten, eine professionelle Dienstleistungsplattform, 1,950+ Seiten Inhalt, 9 Muttersprachen. Live, einsatzbereites Produkt in 8+ Dienstleistungsbereichen. Wir verkaufen keine Tools — wir setzen autonome KI-Rechtsagenten ein, die gemeinsam mit Anwälten, Unternehmensjuristen und Privatpersonen arbeiten. Lateinamerikanischer Brückenkopf, mehrsprachiger Burggraben, kein direkter Wettbewerber.

[Der Ask →](#)

[Pitch Deck](#)

[1-seitige Zusammenfassung](#)

[Businessplan](#)

[Investoren-FAQ](#)

SEED-RUNDE · Offen bis Q3 2026



Noch vor Umsatz · 1,950+ Seiten live · Produktkatalog mit 50+ Tools einsatzbereit ·
Öffentlicher Launch am 16. Mai 2026

PRE-MONEY

\$6,000,000

Bepreistes Eigenkapital — kein Cap, kein Discount, kein MFN

POST-MONEY

\$7,000,000

RUNDENGRÖSSE

\$1,000,000

Rollender Abschluss · Ziel 6–10 Unterzeichner

ANGEBOTENES EIGENKAPITAL

14.29%

\$1,000,000 bei \$7,000,000 Post-Money

MINDESTTICKET

\$25,000

Kein Mindestbetrag für strategische Angels

INSTRUMENT

Bepreistes Eigenkapital

*Kein Bewertungsdeckel, kein Discount, kein MFN — das sind
SAFE-Bedingungen, und diese Runde ist kein SAFE.*



MITTELVERWENDUNG

Engineering + Produkt 25% · Vertrieb + Customer Success 25% · Marketing + GTM 20% · Compliance + Recht 15% · Cloud-Infrastruktur + KI-APIs 10% · Reserve + Liquiditätspuffer 5%

RUNWAY

18 Monate

Bis \$1M ARR und dem Auslöser für die Series A

UMSATZ

Premium \$149/mo · Complete-Paket \$499 · Beratung + AI Suite Enterprise-Tiers

RECHTSGEBIETSABDECKUNG

10+ Bereiche · Handelsrecht · Gesellschaftsrecht · Prozessrecht mit großer Tiefe · Arbeitsrecht · geistiges Eigentum · Datenschutz · Regulierung · KI-Governance im Ausbau · Familienrecht · Steuerrecht auf der Roadmap

Pitch Deck

Businessplan

Der Ask

invest@lawra.io



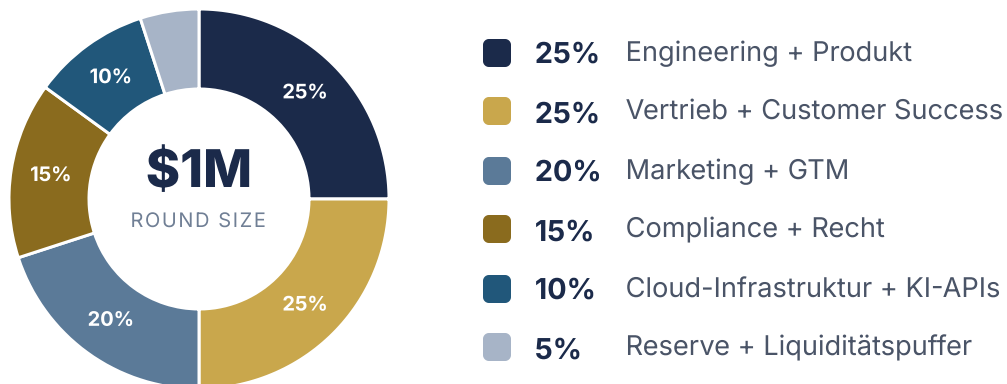




Mittelverwendung — 18 Monate

\$1M ARR bis Monat 18 → Series-A-Trigger bei \$20M–\$50M Bewertung.

Konservativer Pfad: Services-first-Umsatz (Beratung, Fallimplementierung, Schulung) + Lawra Incorporate Premium Freemium → SaaS-Abonnements steigen an.







Alle Investorenunterlagen

Ein Kit, neun Dokumente. Dieselben Zahlen, unterschiedliche Tiefe.



Executive Summary

Pre-Money, Ask, Traktion, Team — alles in 90 Sekunden. Druckfertig, mit PDF.

Deck

Die Folienpräsentation, 16:9, per Tastatur navigierbar, als PDF im Querformat herunterladbar.

Businessplan

Diligence-tauglich: Markt, Go-to-Market, Finanzen, Risiken, Roadmap.

Umsatzströme

Jeder Umsatzstrom, wer dafür bezahlt, und jeder veröffentlichte Preis zitiert von seiner eigenen Seite.

Der Ask

Rundenbedingungen, die Bewertung von beiden Seiten begründet, Mittelverwendung, Ticketstufen mit Rechten, Verwässerung.

Team

Lebenslaufreife Details zu den Menschen, gefolgt von der KI-Führungsebene, offen ausgewiesen als KI.

Investoren-FAQ

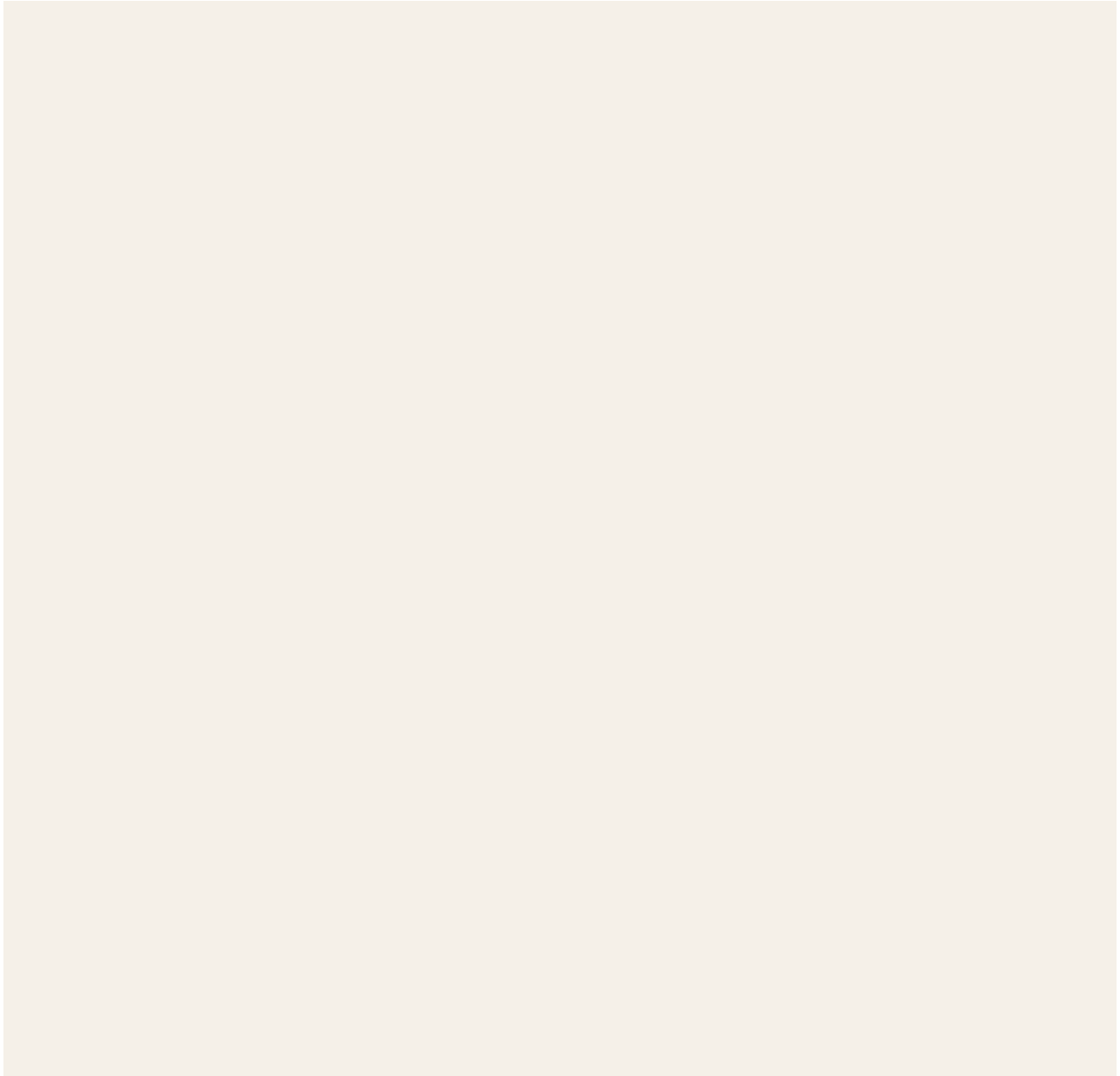
Die Fragen, die ernsthafte Investoren stellen, sowie die Diligence-Liste, verfügbar unter NDA.

Canvases

Business Model Canvas, Lean Canvas und je ein Value Proposition Canvas pro Kundensegment — generiert aus dem Geschäftsprofil.

Wachstum

Das Schwungrad, der Kundentrichter mit der Grundlage jeder Zahl, und der Fahrplan über den Runway, den diese Runde kauft.



Bereits ausgeliefert, nicht nur versprochen

Die Runde finanziert die Skalierung dessen, was bereits läuft — nicht den Aufbau einer Hypothese.



✓ **Hat bereits ein Live-Produkt**

1,950+ Seiten in 9 Sprachen, 20+ interaktive Tools, ein Multi-Persona-KI-Assistent, ein voll einsatzbereiter Produktkatalog mit 50+ Tools (10+ autonome Agenten), der Council of Jurists, der Trial Simulator, der Freemium-Paketgenerator Lawra Incorporate Premium, eine Gründungsdokumente-Bibliothek mit 95+ Dokumenten

✓ **Jede Umsatzlinie ist bereits verkaufsbereit**

Validierte Preisgestaltung, Stufen für Entwicklungs- + Industrieländer, keine weitere Entwicklung erforderlich

✓ **Hat bereits eine Marktposition**

Brückenkopf Lateinamerika, mehrsprachiger Burggraben, keine direkten Wettbewerber an der Schnittstelle von Mehrsprachigkeit + Zivilrecht + Souveränität + integrierter Ausbildung

✓ **Hat bereits einen klaren Finanzpfad**

Konservativer Break-even zwischen Monat 14 und 16; der Umsatz kumuliert sich über 50+ KI-Tools, 8+ Dienstleistungsbereiche und Lawra Incorporate Premium (\$499 einmalig / \$149/Monat im Bundle), mit Zielmarkt Lateinamerika plus dem globalen mehrsprachigen Mittelstandssegment.

✓ **Das Anthropic-Legal-Playbook wird bereits übernommen**

Anthropic hat claude-for-legal im April 2026 als Open Source veröffentlicht — 80+ Workflow-Agenten in 11 Rechtsbereichen. Wir haben das gesamte Portfolio an Agenten und Tools adaptiert, verbessert, für internationale, regionale und lokale Gesetzgebung einschließlich zivilrechtlicher Jurisdiktionen kalibriert, in unsere 9 Sprachen übersetzt und in unser eigenes bestehendes Portfolio an Tools, Dienstleistungen und Agenten integriert — für insgesamt 50+ heute für Lawra-Nutzer verfügbare Rechtsagenten.



Das Team

Ein Gründungsteam mit Kompetenz in Regulierung, Recht und technischer Umsetzung sowie jahrzehntelanger kombinierter Praxiserfahrung. Das sind die Menschen auf der Cap Table.



Carlos Miranda Levy
Gründer · Innovator in Chief

Stanford Digital Vision Fellow · von CNN gewürdigter Technologieführer · Ökonom · Tätigkeit auf vier Kontinenten · Koordinator der Erweiterten Intelligenzen von CEMI · mehrsprachig (EN/ES/FR/PT)



Tanya Mejía-Ricart
Associate · Senior VP, Recht & Regulierung

Jahrzehntelange Anwaltspraxis · Immobilienrecht, Regulierungsrecht, Steuerrecht, Patrimonio und Familienrecht · verankert Lawra in gelebter Rechtsdogmatik



Ana Carolina Blanco Haché
Associate · VP für IP & Unterhaltungsrecht

Oxford LLM · Recht des geistigen Eigentums & Entertainment Law · das Vertrags- und Compliance-Rückgrat der AI Suite



Ydarlis Gissel Cabrera Grullón
Associate · CCO (Chief Commercial Officer)

Zwei Jahrzehnte in Vertrieb, digitalen Medien und strategischen Partnerschaften · TV, Radio, digitale Medien und Distribution im Lieferdienst-Bereich



Fabiola Herrera

**Associate · Senior VP,
Regulierungsangelegenheiten
&
Regierungsbeziehungen**

Ehemalige stellvertretende Direktorin der Zentralbank der Dominikanischen Republik · verfasste den rechtlichen Rahmen für Cybersicherheit im Finanzwesen · gründete das CSIRT · leitete die Banking Clearing House



Luishy Medina

Associate · CTO

Blockchain · IoT · Kommunikationstechnik · Systemarchitektur und -orchestrierung · KI · Big Data · Mitarbeiter der Weltbank · Silicon-Valley-HACKT-Alumnus



UNTERZEICHNET

Carlos Miranda Levy

Koordinator der Erweiterten Intelligenzen von CEMI

INVESTITIONSANFRAGEN

invest@lawra.io

GESCHÄFTLICHE ANSCHLUSSFRAGEN

business@lawra.io

Lawra sammelt auf Initiativenebene ein; CEMI.ai sammelt auf Gruppenebene ein. Beide Kits sind offen einsehbar.

[CEMI.ai-Investoren-Kit der Gruppe](#) · [Institutionelles CEMI-Dossier](#)



lawra.io/investors

