



ABIERTO A INVERSORES — 2026

Invierte en el Futuro de la IA Legal

Lawra es un ecosistema de IA agéntica para la práctica jurídica en la era de la IA — más de 50 herramientas de IA organizadas en categorías de producto legibles para abogados, más de 10 agentes de IA legales autónomos, plataforma de servicios profesionales, más de 1.950 páginas de contenido, 9 idiomas nativos. Producto vivo y operativo en más de 8 líneas de servicio. No vendemos herramientas; desplegamos agentes de IA legales autónomos que trabajan junto a abogados, asesores internos e individuos. Cabeza de playa latinoamericana, foso multilingüe, sin competidor directo.

[La propuesta →](#)

[Pitch deck](#)

[Resumen de 1 página](#)

[Plan de negocios](#)

[Preguntas frecuentes para inversores](#)



RONDA SEMILLA · Abierta hasta Q3 2026



Pre-revenue · Más de 1.950 páginas activas · catálogo de producto de más de 50 herramientas operativo · Lanzamiento público 16 de mayo de 2026

PRE-DINERO

\$6,000,000

Capital con precio — sin cap, sin descuento, sin MFN

POST-MONEY

\$7,000,000

TAMAÑO DE LA RONDA

\$1,000,000

Cierre progresivo · Objetivo de 6–10 firmantes

PARTICIPACIÓN OFRECIDA

14.29%

\$1,000,000 a \$7,000,000 post-money

TICKET MÍNIMO

\$25,000

Sin mínimo para ángeles estratégicos

INSTRUMENTO

Capital con precio

Sin cap de valoración, sin descuento, sin MFN — esos son términos de un SAFE y esta ronda no es un SAFE.



USO DE FONDOS

Ingeniería + Producto 25% · Ventas + Customer Success 25% · Marketing + GTM 20% · Compliance + Legal 15% · Infraestructura Cloud + APIs de IA 10% · Reserva + Buffer de Runway 5%

RUNWAY

18 meses

Hasta \$1M ARR y el disparador de la Serie A

INGRESOS

Premium \$149/mo · Paquete Complete \$499 · Consultoría + niveles enterprise del AI Suite

COBERTURA POR ÁREA DE PRÁCTICA

Más de 10 áreas · comercial · corporativo · litigios profundos · laboral · PI · privacidad · regulatorio · gobernanza de IA en crecimiento · familia · fiscal en hoja de ruta

Pitch deck

Plan de negocios

La propuesta

invest@lawra.io

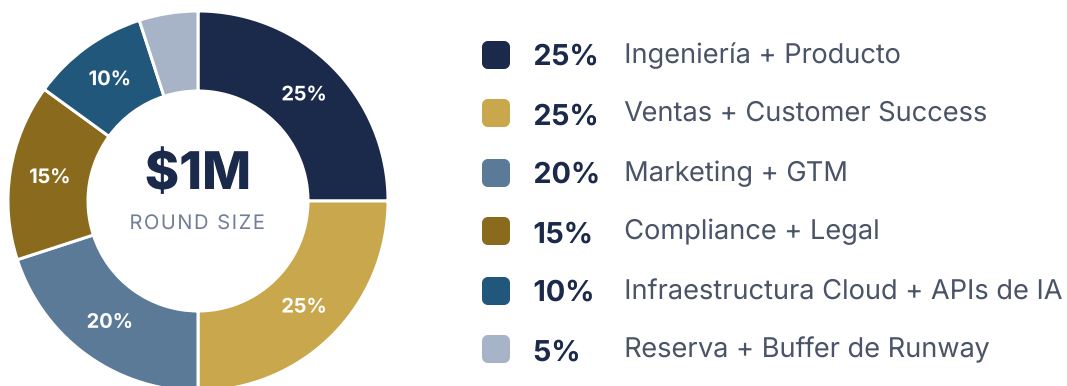






Uso de Fondos — 18 meses

\$1M ARR al mes 18 → activador de Serie A a valuación de \$20M–\$50M. Ruta conservadora: ingresos primero por servicios (consultoría, implementación de casos, capacitación) + freemium Lawra Incorporate Premium → suscripciones SaaS en escalada.









Todos los materiales para inversores

Un kit, nueve documentos. Las mismas cifras, distinta profundidad.

Resumen ejecutivo

Pre-money, propuesta, tracción, equipo — todo en 90 segundos. Listo para imprimir, con PDF.

Deck

La presentación de diapositivas, 16:9, navegable con teclado, descargable como PDF horizontal.

Plan de negocio

Nivel diligencia: mercado, GTM, finanzas, riesgos, hoja de ruta.

Líneas de ingresos

Cada línea, quién la paga, y cada precio publicado citado desde su propia página.

La propuesta

Términos de la ronda, valoración defendida desde ambos lados, uso de fondos, niveles de ticket con derechos, dilución.

Equipo

Detalle de nivel CV sobre los humanos, seguido del liderazgo ejecutivo de IA, revelado como IA.

Preguntas frecuentes para inversores

Las preguntas que hacen los inversores serios, además de la lista de diligencia disponible bajo NDA.

Lienzos

Business Model Canvas, Lean Canvas y un Lienzo de Propuesta de Valor por segmento de cliente — generados desde el perfil de negocio.



Crecimiento

El circuito, el embudo de clientes con la base de cada cifra, y la hoja de ruta sobre el horizonte que compra esta ronda.



Ya publicado, no prometido

La ronda financia escalar lo que ya está operativo — no construir una hipótesis.

✓ Ya tiene un producto en producción

Más de 1.950 páginas en 9 idiomas, más de 20 herramientas interactivas, asistente de IA multipersona, un catálogo de producto de más de 50 herramientas completamente operativo (más de 10 agentes autónomos), el Consejo de Juristas, Trial Simulator, el generador de paquetes freemium Lawra Incorporate Premium, biblioteca de incorporación de más de 95 documentos

✓ Ya cuenta con todas las líneas de ingresos listas para vender

Precios validados, niveles para mundo en desarrollo + desarrollado, sin necesidad de desarrollo adicional

✓ Ya tiene posición de mercado

Cabeza de playa en América Latina, foso multilingüe, sin competidores directos en la intersección multilingüe + derecho civil + soberano + educación integrada

✓ Ya tiene un camino financiero claro

Punto de equilibrio conservador en el mes 14–16; los ingresos se componen en más de 50 herramientas de IA, más de 8 líneas de servicio y Lawra Incorporate Premium (\$499 pago único / \$149/mes bundle), orientados al mercado medio multilingüe de América Latina y global.



✓ Adoptando el enfoque Anthropic Legal

Anthropic publicó claude-for-legal como código abierto en abril de 2026 — más de 80 agentes de flujo de trabajo en 11 áreas de práctica. Hemos adaptado el portafolio completo de agentes y herramientas, los hemos mejorado, calibrado para legislación internacional, regional y local incluyendo jurisdicciones de derecho civil, traducido en nuestros 9 idiomas e integrado con nuestro propio portafolio existente de herramientas, servicios y agentes — para un total combinado de más de 50 agentes legales disponibles hoy para los usuarios de Lawra.

El equipo

Un equipo fundador que abarca ejecución regulatoria, legal y tecnológica, con décadas de práctica combinada. Estos son los humanos en la mesa de capitalización.



Carlos Miranda Levy

Fundador · Innovador en Jefe

Stanford Digital Vision Fellow · líder tecnológico reconocido por CNN · economista · trabajo en cuatro continentes · Coordinador de las Inteligencias Aumentadas de CEMI · multilingüe (EN/ES/FR/PT)



Tanya Mejía-Ricart

Asociada · Vicepresidenta Senior, Derecho y Regulaciones

Décadas de práctica legal · Derecho de Propiedad, Regulatorio, Fiscal, Patrimonio y Familia · fundamenta a Lawra en doctrina real



Ana Carolina Blanco Haché

Asociada · VP de PI y Derecho del Entretenimiento

LLM de Oxford · Derecho de PI y Entretenimiento · la columna vertebral de contratos y cumplimiento del AI Suite



Ydarlis Gissel Cabrera Grullón

Asociada · CCO (Directora Comercial)

Dos décadas en ventas, medios digitales y alianzas estratégicas · TV, radio, medios digitales y distribución de entrega de alimentos



Fabiola Herrera

Asociada · Vicepresidenta Senior, Asuntos Regulatorios y Relaciones Gubernamentales

Ex Subgerente, Banco Central de la República Dominicana · autora del marco legal de ciberseguridad financiera · fundó el CSIRT · lideró la Cámara de Compensación Bancaria



Luishy Medina

Asociado · CTO

Blockchain · IoT · comunicaciones · arquitectura y orquestación de sistemas · IA · big data · colaborador del Banco Mundial · exalumno de HACKT en Silicon Valley



FIRMADO

Carlos Miranda Levy

Coordinador de las Inteligencias Aumentadas de CEMI

CONSULTAS DE INVERSIÓN

invest@lawra.io

SEGUIMIENTO COMERCIAL

business@lawra.io

Lawra recauda a nivel de iniciativa; CEMI.ai recauda a nivel de grupo. Ambos kits están abiertos.

[Kit de inversión del grupo CEMI.ai](#) · [Dossier institucional de CEMI](#)



lawra.io/investors

