



OUVERT AUX INVESTISSEURS — 2026

Investissez dans l'avenir de l'IA juridique

Lawra est un écosystème d'IA agentique pour la pratique juridique à l'ère de l'IA — 50+ outils IA organisés en catégories de produits lisibles par un avocat, 10+ agents IA juridiques autonomes, une plateforme de services professionnels, 1950+ pages de contenu, 9 langues natives. Produit opérationnel et en ligne sur 8+ lignes de services. Nous ne vendons pas des outils ; nous déployons des agents IA juridiques autonomes qui travaillent aux côtés des avocats, des juristes d'entreprise et des particuliers. Tête de pont en Amérique latine, avantage multilingue défensif, aucun concurrent direct.

[La demande →](#)

[Deck de présentation](#)

[Résumé 1 page](#)

[Plan d'affaires](#)

[FAQ investisseurs](#)



TOUR D'AMORÇAGE · Ouvert jusqu'au Q3 2026



Pré-revenus · 1950+ pages en ligne · catalogue de 50+ outils opérationnel · Lancement public
le 16 mai 2026

PRÉ-MONEY

\$6,000,000

Capital valorisé — aucun plafond, aucune décote, aucune clause NPF

POST-MONEY

\$7,000,000

TAILLE DU TOUR

\$1,000,000

Clôture progressive · Objectif 6–10 signataires

CAPITAL PROPOSÉ

14.29%

\$1,000,000 à \$7,000,000 post-money

TICKET MINIMUM

\$25,000

Pas de plancher pour les angels stratégiques

INSTRUMENT

Capital valorisé

Aucun plafond de valorisation, aucune décote, aucune clause NPF — ce sont des conditions propres au SAFE, et ce tour n'est pas un SAFE.



UTILISATION DES FONDS

Ingénierie + Produit 25% · Ventes + Succès clients 25% · Marketing + GTM 20% · Conformité + Juridique 15% · Infrastructure cloud + APIs IA 10% · Réserve + Tampon de trésorerie 5%

RUNWAY

18 mois

Jusqu'à \$1M d'ARR et le déclencheur de la Série A

REVENUS

Premium \$149/mo · Pack Complete \$499 · Conseil + niveaux enterprise AI Suite

COUVERTURE PAR DOMAINE DE PRATIQUE

10+ domaines · commercial · sociétés · contentieux en profondeur · droit du travail · PI · vie privée · réglementaire · gouvernance de l'IA en croissance · famille · fiscal sur la feuille de route

Deck de présentation

Plan d'affaires

La demande

invest@lawra.io

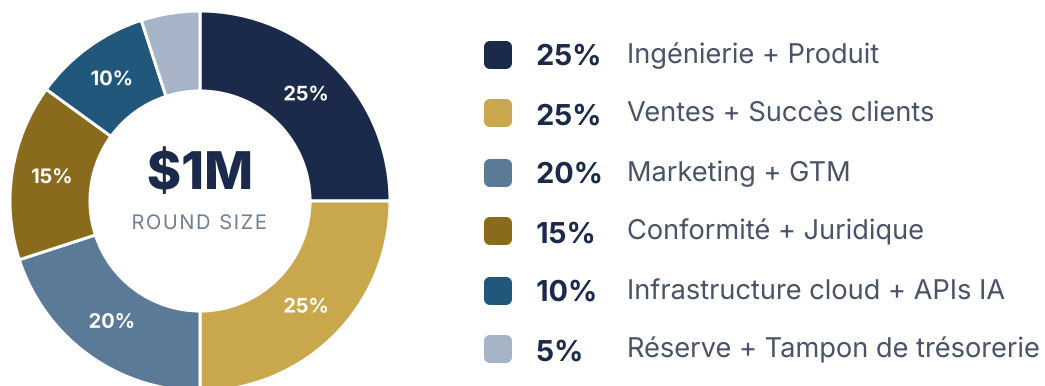






Utilisation des fonds — 18 mois

\$1M d'ARR au mois 18 → déclencheur Série A à une valorisation de \$20M–\$50M.
Trajectoire conservatrice : revenus en services en premier (conseil, implémentation de cas, formation) + Lawra Incorporate Premium freemium → montée en puissance des abonnements SaaS.









Tous les documents investisseurs

Un kit, neuf documents. Les mêmes chiffres, une profondeur différente.

Résumé exécutif

Pre-money, demande, traction, équipe — tout en 90 secondes. Prêt à imprimer, avec un PDF.

Deck

La présentation en diapositives, au format 16/9, navigable au clavier, téléchargeable en PDF au format paysage.

Business plan

Niveau due diligence : marché, GTM, finances, risques, feuille de route.

Sources de revenus

Chaque source, qui la paie, et chaque prix publié cité depuis sa propre page.

La demande

Conditions du tour, valorisation défendue des deux côtés, utilisation des fonds, paliers de tickets avec droits associés, dilution.

Équipe

Détail de niveau CV sur les personnes physiques, puis la direction exécutive IA, présentée comme telle.

FAQ Investisseurs

Les questions que posent les investisseurs sérieux, ainsi que la liste de diligence disponible sous NDA.

Canevas

Business Model Canvas, Lean Canvas et un Canevas de Proposition de Valeur par segment de clientèle — générés depuis le profil d'affaires.



Croissance

La boucle, l'entonnoir client avec la base de chaque chiffre, et la feuille de route sur l'autonomie que ce tour achète.



Déjà livré, pas promis

Ce tour finance la mise à l'échelle de ce qui est opérationnel — pas la construction d'une hypothèse.

✓ Dispose déjà d'un produit en ligne

1950+ pages en 9 langues, 20+ outils interactifs, un assistant IA multi-personnages, un catalogue de 50+ outils entièrement opérationnel (10+ agents autonomes), le Conseil des Juristes, le Trial Simulator, le générateur de forfaits freemium Lawra Incorporate Premium, une bibliothèque d'incorporation de 95+ documents

✓ Dispose déjà de toutes les lignes de revenus prêtes à vendre

Tarification validée, niveaux monde en développement + développé, aucun développement supplémentaire nécessaire

✓ Dispose déjà d'une position sur le marché

Tête de pont en Amérique latine, fossé multilingue, aucun concurrent direct à l'intersection multilingue + droit civil + souverain + éducation intégrée

✓ Dispose déjà d'un chemin financier clair

Seuil de rentabilité conservateur entre les mois 14 et 16 ; les revenus se cumulent sur 50+ outils IA, 8+ lignes de services et Lawra Incorporate Premium (forfait \$499 en paiement unique / \$149/mois), ciblant l'Amérique latine et le marché intermédiaire multilingue mondial.



✓ Adoption de l'approche Anthropic Legal

Anthropic a publié claude-for-legal en open source en avril 2026 — plus de 80 agents de workflow dans 11 domaines du droit. Nous avons adapté l'intégralité du portfolio d'agents et d'outils, les avons améliorés, calibrés pour la législation internationale, régionale et locale incluant les juridictions de droit civil, traduits dans nos 9 langues et intégrés à notre propre portfolio existant d'outils, services et agents — pour un total combiné de 50+ agents juridiques disponibles pour les utilisateurs Lawra aujourd'hui.

L'équipe

Une équipe fondatrice couvrant l'exécution réglementaire, juridique et technologique, avec des décennies de pratique cumulée. Ce sont les personnes physiques sur la cap table.



Carlos Miranda Levy
Fondateur · Innovateur en
Chef

Stanford Digital Vision
Fellow · dirigeant
technologique reconnu
par CNN · économiste ·
travaux sur quatre
continents · Coordinateur
des Intelligences
Augmentées de CEMI ·
multilingue (EN/ES/FR/PT)



Tanya Mejia-Ricart
Associée · VP Senior,
Droit et Réglementations

Des décennies de
pratique juridique · droit
de la propriété,
réglementaire, fiscal,
patrimonial et de la famille
· ancre Lawra dans la
doctrine réelle



Ana Carolina Blanco Hache

Associée · VP Droit de la PI et du Divertissement

LLM d'Oxford · droit de la PI et du divertissement · l'épine dorsale contrats et conformité de l'AI Suite



Ydarlis Gissel Cabrera Grullon

Associée · CCO (Directrice Commerciale)

Deux décennies dans la vente, les médias numériques et les partenariats stratégiques · télévision, radio, médias numériques et distribution de livraison de repas



Fabiola Herrera

Associée · VP Senior, Affaires Réglementaires et Relations Gouvernementales

Ancienne Sous-Directrice, Banque centrale de la République dominicaine · autrice du cadre juridique de la cybersécurité dans la finance · fondatrice du CSIRT · a dirigé la chambre de compensation bancaire



Luishy Medina

Associé · CTO

Blockchain · IoT · communications · architecture et orchestration de systèmes · IA · big data · collaborateur de la Banque mondiale · ancien du HACKT de la Silicon Valley



SIGNÉ

Carlos Miranda Levy

Coordinateur des Intelligences Augmentées de CEMI

DEMANDES D'INVESTISSEMENT

invest@lawra.io

SUIVI COMMERCIAL

business@lawra.io

Lawra lève des fonds au niveau initiative ; CEMI.ai lève des fonds au niveau groupe. Les deux kits sont ouverts.

[Kit investisseur du groupe CEMI.ai](#) · [Dossier institutionnel CEMI](#)



lawra.io/investors

