



诚邀投资者 — 2026

投资法律AI的未来

Lawra是面向AI时代法律实践的智能体AI生态系统——50+款AI工具，覆盖律师可读的产品类别，10+个自主AI法律智能体，专业服务平台，1,950+页内容，9种母语语言。横跨8+条服务线的上线运营产品。我们卖的不是工具；我们部署的是与律师、公司法务及个人并肩工作的自主AI法律智能体。拉丁美洲桥头堡，多语言护城河，无直接竞争对手。

[融资详情 →](#)

[融资演示文稿](#)

[一页摘要](#)

[商业计划书](#)

[投资者常见问题](#)



种子轮 · 开放至 Q3 2026

尚未产生营收 · 1,950+页面已上线 · 50+工具产品目录已运营 · 2026年5月16日公开发布



投前估值	\$6,000,000 <i>定价股权——无估值上限、无折扣、无最惠国条款</i>
投后估值	\$7,000,000
融资规模	\$1,000,000 <i>滚动关闭 · 目标6-10名签署方</i>
出让股权	14.29% <i>\$1,000,000，投后估值\$7,000,000</i>
最低票额	\$25,000 <i>战略天使投资人无最低限额</i>
投资工具	定价股权 <i>无估值上限、无折扣、无最惠国条款——这些都是SAFE条款，而本轮不是SAFE。</i>
资金用途	工程 + 产品 25% · 销售 + 客户成功 25% · 营销 + 市场进入 20% · 合规 + 法务 15% · 云基础设施 + AI API 10% · 储备 + 运营缓冲 5%
资金跑道	18个月 <i>支撑至\$1M ARR及触发A轮融资</i>



营收

Premium \$149/mo · Complete套餐 \$499 · 咨询 + AI Suite企业层级

执业领域覆盖

10+个领域 · 商业 · 公司 · 诉讼已深耕 · 劳动 · 知识产权 · 隐私 · 监管 · AI治理正在拓展 · 家庭法 · 税法列入路线图

融资演示文稿

商业计划书

融资详情

invest@lawra.io

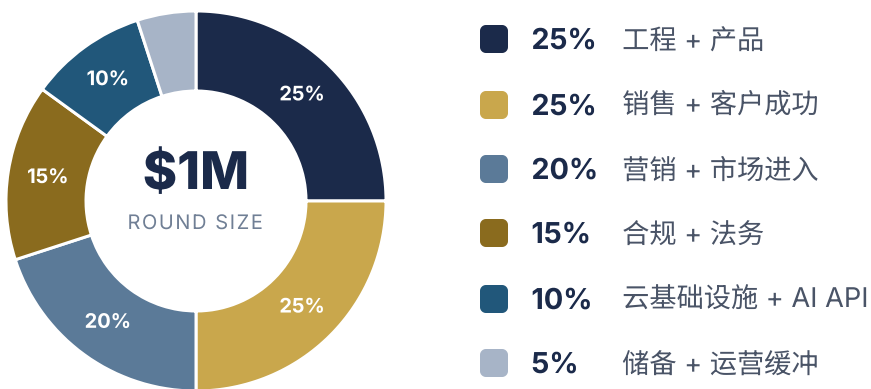






资金用途 — 18个月

第18个月实现\$1M ARR → 触发\$20M-\$50M估值的A轮融资。保守路径：服务优先收入（咨询、案例实施、培训）+ Lawra Incorporate Premium免费增值 → SaaS订阅逐步增长。







全部投资者资料

一套资料包,九份文档。数字相同,深度不同。



执行摘要

投前估值、融资金额、增长势头、团队——90秒了解全部内容。可打印，并附PDF版本。

融资演示文稿

16:9幻灯片演示，支持键盘导航，可下载为横向PDF。

商业计划书

尽调级详细内容：市场、市场进入策略、财务、风险与路线图。

收入来源

每一条收入线、付款方是谁，以及每个价格均引自其发布页面。

融资详情

本轮条款、双向论证的估值、资金用途、投资额档位对应权利、稀释情况。

团队

关于创始团队的简历级详细信息，随后是AI高管领导层，明确标注为AI。

投资者常见问题

严肃投资者会问的问题，以及在保密协议下可获取的尽调清单。

画布

Business Model Canvas、Lean Canvas,以及按客户细分各生成一份的价值主张画布——均从业务档案自动生成。

增长

飞轮、附有每项数据依据的客户漏斗,以及本轮融资所购买的现金跑道期路线图。



已经上线，而非空头承诺

本轮资金用于扩展已运营的成果——而非验证一个假设。

✓ 已有上线产品

9 种语言中1,950+页面、20+款互动工具、多角色AI助手、完全运营的50+工具产品目录（10+个自主代理）、法学家委员会、庭审模拟器、Lawra Incorporate Premium免费增值套餐生成器、95+份公司注册文档库



✓ 所有收入线均已就绪，随时可以销售

经验证的定价、发展中+发达世界层级、无需进一步开发

✓ 已有市场地位

拉丁美洲桥头堡，多语言护城河，在多语言+民事法+主权+教育配对交叉点上无直接竞争对手

✓ 已有清晰的财务路径

保守估算第14-16个月实现盈亏平衡；收入通过50+款AI工具、8+条服务线及Lawra Incorporate Premium（\$499一次性 / \$149/mo套餐）复利增长，目标客户为拉美及全球多语言中端市场。

✓ 已采用Anthropic Legal战略框架

Anthropic于2026年4月开源了claude-for-legal——涵盖11个执业领域的80+个工作流代理。我们已对完整的代理和工具组合进行了适配和强化，针对国际、地区和本地立法（包括大陆法司法管辖区）进行了校准，将其翻译至我们的9种语言，并与我们现有的工具、服务和代理组合相整合——今日Lawra用户可使用的法律代理合计50+个。

团队

一支横跨监管、法律与技术执行、拥有数十年综合从业经验的创始团队。这些是股权结构表上的真实人物。



Carlos Miranda Levy

创始人 · 首席创新官

斯坦福数字视野学者 (Stanford Digital Vision Fellow) · CNN认可的科技领袖 · 经济学家 · 四大洲工作经历 · CEMI增强智能协调人 · 多语言 (英语/西班牙语/法语/葡萄牙语)



Tanya Mejía-Ricart

合作伙伴 · 法律与法规高级副总裁

数十年法律从业经验 · 房地产法、监管法、税法、家族财产法与家庭法 · 让Lawra扎根于真实法律原则



Ana Carolina Blanco Haché

合作伙伴 · 知识产权与娱乐法副总裁

牛津大学法学硕士 (LLM) · 知识产权与娱乐法 · AI Suite的合同与合规支柱



Ydarlis Gissel Cabrera Grullón

合作伙伴 · 首席商务官 (CCO)

二十年销售、数字媒体与战略合作经验 · 电视、广播、数字媒体及餐饮配送分销



Fabiola Herrera

合作伙伴 · 监管事务与政府关系高级副总裁

曾任多米尼加共和国中央银行副经理 · 起草金融行业网络安全法律框架 · 创建CSIRT · 领导银行清算所



Luishy Medina

合作伙伴 · 首席技术官 (CTO)

区块链 · 物联网 · 通信 · 系统架构与编排 · AI · 大数据 · 世界银行合作者 · 硅谷HACKT校友



签署人

Carlos Miranda Levy

CEMI增强智能协调人

投资咨询

invest@lawra.io

商务后续联系

business@lawra.io

Lawra在项目层级融资；CEMI.ai在集团层级融资。两份资料包均已开放。

[CEMI.ai集团投资资料包](#) · [CEMI机构介绍文档](#)



lawra.io/investors

