



RESUMEN DE UNA PÁGINA PARA INVERSORES

Lawra en 90 segundos

Valoración pre-dinero, monto solicitado, ticket mínimo, instrumento, uso de fondos, ingresos, equipo — todo lo que necesitas antes de una llamada.

RONDA SEMILLA · Abierta hasta Q3 2026

Pre-revenue · Más de 1.950 páginas activas · catálogo de producto de más de 50 herramientas operativo · Lanzamiento público 16 de mayo de 2026

PRE-DINERO

\$6,000,000

Capital con precio — sin cap, sin descuento, sin MFN

POST-MONEY

\$7,000,000

TAMAÑO DE LA RONDA

\$1,000,000

Cierre progresivo · Objetivo de 6–10 firmantes

PARTICIPACIÓN OFRECIDA

14.29%

\$1,000,000 a \$7,000,000 post-money



TICKET MÍNIMO

\$25,000

Sin mínimo para ángeles estratégicos

INSTRUMENTO

Capital con precio

Sin cap de valoración, sin descuento, sin MFN — esos son términos de un SAFE y esta ronda no es un SAFE.

USO DE FONDOS

Ingeniería + Producto 25% · Ventas + Customer Success 25% · Marketing + GTM 20% · Compliance + Legal 15% · Infraestructura Cloud + APIs de IA 10% · Reserva + Buffer de Runway 5%

RUNWAY

18 meses

Hasta \$1M ARR y el disparador de la Serie A

INGRESOS

Premium \$149/mo · Paquete Complete \$499 · Consultoría + niveles enterprise del AI Suite

COBERTURA POR ÁREA DE PRÁCTICA

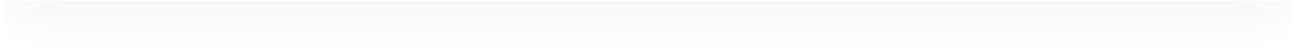
Más de 10 áreas · comercial · corporativo · litigios profundos · laboral · PI · privacidad · regulatorio · gobernanza de IA en crecimiento · familia · fiscal en hoja de ruta

Pitch deck

Plan de negocios

La propuesta

invest@lawra.io





Qué es Lawra

Un ecosistema de IA end-to-end para la práctica jurídica — multilingüe, agéntico y desplegable soberanamente. Más de 1.950 páginas y más de 50 herramientas de IA en categorías de producto legibles para abogados, publicadas en 9 idiomas, cubriendo más de 10 áreas de práctica legal (comercial · corporativo · litigios profundos; laboral · privacidad · PI · regulatorio · gobernanza de IA en crecimiento; familia · fiscal en hoja de ruta). El Consejo de Juristas, Trial Simulator y Lawra Incorporate ya están operativos. Adoptado el playbook de Anthropic Legal — catálogo de agentes en más de 50 herramientas, primera extracción (Revisor de Contratos con Proveedores) ya activa. Salimos del modo sigiloso el 16 de mayo de 2026.

Por qué esta ronda, por qué ahora

Los incumbentes centrados en EE. UU. (Harvey, CoCounsel, Luminance) y los retadores europeos (Legora, Spellbook) son English-first y de un solo stack; sus valoraciones actuales se citan, con fuente, en el plan de negocio, no se repiten aquí. Anthropic liberó 80+ agentes legales en 2026 — validando la categoría, pero solo en inglés y common law. El primer unicornio de IA de América Latina (Enter, \$1.200 millones, mayo de 2026) validó la tesis regional. Lawra combina cobertura en 9 idiomas, fluidez en derecho civil, productización agéntica, arquitectura soberana multiproveedor, y educación unida a la práctica — una combinación que no hemos encontrado en otra plataforma. Tenemos operativo el seguimiento upstream y el playbook de extracción para incorporar el mejor trabajo open source a medida que aparece. La ventana para asegurar alianzas de distribución y contenido se cierra a medida que Thomson/LexisNexis se consolidan.



Etapas y tracción

Pre-revenue. Lanzamiento público el 16 de mayo de 2026. Más de 1.950 páginas activas, catálogo de producto de más de 50 herramientas operativo, más de 10 herramientas agénticas, arquitectura freemium de Lawra Incorporate Premium publicada, infraestructura de seguimiento y extracción de Anthropic Legal activa, con las primeras adaptaciones de derecho civil en camino para el T3 2026. Interés entrante de inversores vía invest@lawra.io. Las herramientas interactivas gratuitas sirven como motor de adquisición en la parte superior del embudo.

Principales riesgos

- La ronda cierra lentamente — puente vía \$499 Lawra Incorporate Complete + consultoría; el plan de runway asume una ventana de cierre de 12 meses.
- Westlaw/Thomson demanda a un competidor de IA y enfría el mercado — la arquitectura multi-proveedor + sin-datos-Westlaw mitiga.
- El complemento de Word se retrasa (el foso de Spellbook) — enfoque de un solo ingeniero en Q3; alcance limitado implacablemente.

El equipo

Un equipo fundador que abarca ejecución regulatoria, legal y tecnológica, con décadas de práctica combinada. Estos son los humanos en la mesa de capitalización.



Carlos Miranda Levy

Fundador · Innovador en Jefe

Stanford Digital Vision Fellow · líder tecnológico reconocido por CNN · economista · trabajo en cuatro continentes · Coordinador de las Inteligencias Aumentadas de CEMI · multilingüe (EN/ES/FR/PT)



Tanya Mejía-Ricart

Asociada · Vicepresidenta Senior, Derecho y Regulaciones

Décadas de práctica legal · Derecho de Propiedad, Regulatorio, Fiscal, Patrimonio y Familia · fundamenta a Lawra en doctrina real



Ana Carolina Blanco Haché

Asociada · VP de PI y Derecho del Entretenimiento

LLM de Oxford · Derecho de PI y Entretenimiento · la columna vertebral de contratos y cumplimiento del AI Suite



Ydarlis Gissel Cabrera Grullón

Asociada · CCO (Directora Comercial)

Dos décadas en ventas, medios digitales y alianzas estratégicas · TV, radio, medios digitales y distribución de entrega de alimentos



Fabiola Herrera

**Asociada ·
Vicepresidenta Senior,
Asuntos Regulatorios y
Relaciones
Gubernamentales**

Ex Subgerente, Banco
Central de la República
Dominicana · autora del
marco legal de
ciberseguridad financiera
· fundó el CSIRT · lideró la
Cámara de Compensación
Bancaria



Luishy Medina

Asociado · CTO

Blockchain · IoT ·
comunicaciones ·
arquitectura y
orquestración de sistemas
· IA · big data ·
colaborador del Banco
Mundial · exalumno de
HACKT en Silicon Valley

Líneas de ingresos, comprador por comprador, con cada precio publicado
citado desde su propia página: consulte el documento de líneas de ingresos.

[Líneas de ingresos →](#) [La propuesta →](#)



FIRMADO

Carlos Miranda Levy

Coordinador de las Inteligencias Aumentadas de CEMI

CONSULTAS DE INVERSIÓN

invest@lawra.io

SEGUIMIENTO COMERCIAL

business@lawra.io

Lawra recauda a nivel de iniciativa; CEMI.ai recauda a nivel de grupo. Ambos kits están abiertos.

[Kit de inversión del grupo CEMI.ai](#) · [Dossier institucional de CEMI](#)



lawra.io/investors