



RÉSUMÉ INVESTISSEUR EN 1 PAGE

Lawra en 90 secondes

Valorisation pré-money, montant demandé, ticket minimum, instrument, utilisation des fonds, revenus, équipe — tout ce dont vous avez besoin avant un appel.

TOUR D'AMORÇAGE · Ouvert jusqu'au Q3 2026

Pré-revenus · 1950+ pages en ligne · catalogue de 50+ outils opérationnel · Lancement public le 16 mai 2026

PRÉ-MONEY

\$6,000,000

Capital valorisé — aucun plafond, aucune décote, aucune clause NPF

POST-MONEY

\$7,000,000

TAILLE DU TOUR

\$1,000,000

Clôture progressive · Objectif 6–10 signataires

CAPITAL PROPOSÉ

14.29%

\$1,000,000 à \$7,000,000 post-money



TICKET MINIMUM

\$25,000

Pas de plancher pour les angels stratégiques

INSTRUMENT

Capital valorisé

Aucun plafond de valorisation, aucune décote, aucune clause NPF — ce sont des conditions propres au SAFE, et ce tour n'est pas un SAFE.

UTILISATION DES FONDS

Ingénierie + Produit 25% · Ventes + Succès clients 25% · Marketing + GTM 20% · Conformité + Juridique 15% · Infrastructure cloud + APIs IA 10% · Réserve + Tampon de trésorerie 5%

RUNWAY

18 mois

Jusqu'à \$1M d'ARR et le déclencheur de la Série A

REVENUS

Premium \$149/mo · Pack Complete \$499 · Conseil + niveaux entreprise AI Suite

COUVERTURE PAR DOMAINE DE PRATIQUE

10+ domaines · commercial · sociétés · contentieux en profondeur · droit du travail · PI · vie privée · réglementaire · gouvernance de l'IA en croissance · famille · fiscal sur la feuille de route

[Deck de présentation](#)

[Plan d'affaires](#)

[La demande](#)



invest@lawra.io



Ce qu'est Lawra

Un écosystème d'IA de bout en bout pour la pratique juridique — multilingue, agentique, déployable en mode souverain. 1950+ pages et 50+ outils IA organisés en catégories de produits lisibles par un avocat, livrés en 9 langues, couvrant 10+ domaines de pratique juridique (commercial · sociétés · contentieux en profondeur; droit du travail · vie privée · PI · réglementaire · gouvernance de l'IA en croissance; famille · fiscal sur la feuille de route). Le Conseil des Juristes, le Trial Simulator et Lawra Incorporate sont déjà opérationnels. Le référentiel Anthropic Legal a été adopté — catalogue d'agents porté à 50+ outils, première extraction (Vendor Agreement Reviewer) déjà en ligne. Nous sortons du mode furtif le 16 mai 2026.

Pourquoi ce tour, pourquoi maintenant

Les acteurs établis centrés sur les États-Unis (Harvey, CoCounsel, Luminance) et les challengers européens (Legora, Spellbook) sont anglophones d'abord et mono-stack; leurs valorisations actuelles sont citées, avec leurs sources, dans le plan d'affaires plutôt que reprises ici. Anthropic a ouvert 80+ agents juridiques en 2026 — validant la catégorie, mais en anglais et en common law uniquement. La première licorne de l'IA d'Amérique latine (Enter, 1,2 G\$, mai 2026) a validé la thèse régionale. Lawra combine une couverture en 9 langues, la maîtrise du droit civil, une productisation agentique, une architecture souveraine multi-fournisseurs, et la formation adossée à la pratique — une combinaison que nous n'avons trouvée dans aucune autre plateforme. Le suivi upstream et le playbook d'extraction sont en place pour intégrer les meilleurs travaux open source au fil de leur parution. La fenêtre pour verrouiller les partenariats de distribution et de



contenu se referme à mesure que Thomson/LexisNexis se consolident.

Étape et traction

Pré-revenus. Lancement public le 16 mai 2026. 1950+ pages en ligne, catalogue de 50+ outils opérationnel, 10+ outils agentiques, architecture freemium Lawra Incorporate Premium livrée, infrastructure de suivi et d'extraction Anthropic Legal en ligne, avec les premières adaptations de droit civil livrées au T3 2026. Intérêt entrant d'investisseurs via invest@lawra.io. Les outils interactifs gratuits servent de moteur d'acquisition en haut de tunnel.

Principaux risques

- Le tour se clôture lentement — pont via \$499 Lawra Incorporate Complete + conseil ; le plan de piste suppose une fenêtre de clôture de 12 mois.
- Westlaw/Thomson poursuit un concurrent IA et refroidit le marché — l'architecture multi-fournisseur + sans-données-Westlaw atténue.
- Le complément Word glisse (le fossé de Spellbook) — focus un seul ingénieur en Q3 ; périmètre limité impitoyablement.

L'équipe

Une équipe fondatrice couvrant l'exécution réglementaire, juridique et technologique, avec des décennies de pratique cumulée. Ce sont les personnes physiques sur la cap table.



Carlos Miranda Levy
Fondateur · Innovateur en Chef

Stanford Digital Vision Fellow · dirigeant technologique reconnu par CNN · économiste · travaux sur quatre continents · Coordinateur des Intelligences Augmentées de CEMI · multilingue (EN/ES/FR/PT)



Tanya Mejia-Ricart
Associée · VP Senior, Droit et Réglementations

Des décennies de pratique juridique · droit de la propriété, réglementaire, fiscal, patrimonial et de la famille · ancre Lawra dans la doctrine réelle



Ana Carolina Blanco Hache
Associée · VP Droit de la PI et du Divertissement

LLM d'Oxford · droit de la PI et du divertissement · l'épine dorsale contrats et conformité de l'AI Suite



Ydarlis Gissel Cabrera Grullon
Associée · CCO (Directrice Commerciale)

Deux décennies dans la vente, les médias numériques et les partenariats stratégiques · télévision, radio, médias numériques et distribution de livraison de repas



Fabiola Herrera

**Associée · VP Senior,
Affaires Réglementaires
et Relations
Gouvernementales**

Ancienne Sous-Directrice,
Banque centrale de la
République dominicaine ·
autrice du cadre juridique
de la cybersécurité dans
la finance · fondatrice du
CSIRT · a dirigé la
chambre de
compensation bancaire



Luishy Medina

Associé · CTO

Blockchain · IoT ·
communications ·
architecture et
orchestration de systèmes
· IA · big data ·
collaborateur de la
Banque mondiale · ancien
du HACKT de la Silicon
Valley

Les sources de revenus, acheteur par acheteur, avec chaque prix publié cité depuis sa propre page : voir le document sur les sources de revenus.

[Sources de revenus →](#) [La demande →](#)



SIGNÉ

Carlos Miranda Levy

Coordinateur des Intelligences Augmentées de CEMI

DEMANDES D'INVESTISSEMENT

invest@lawra.io

SUIVI COMMERCIAL

business@lawra.io

Lawra lève des fonds au niveau initiative ; CEMI.ai lève des fonds au niveau groupe. Les deux kits sont ouverts.

[Kit investisseur du groupe CEMI.ai](#) · [Dossier institutionnel CEMI](#)



lawra.io/investors